

**Evaluación de Comercio con
Estados Unidos en el primer
año de vigencia del Tratado de
Libre Comercio Chile-EE.UU.**

Evaluación de Comercio con Estados Unidos en el primer año de vigencia del Tratado de Libre Comercio Chile-EE.UU.

Marzo 2005

Departamento de Estudios AmCham Chile

Por: Melissa Rekas

Evaluación de Comercio con Estados Unidos en el primer año de vigencia del Tratado de Libre Comercio Chile-EE.UU.

Indice de Contenidos

<u>Sección</u>	<u>Página</u>
Resumen Ejecutivo.....	4
<u>Exportaciones a EE.UU.</u>	
Crecimiento por Sectores.....	7
Reacciones de los Principales Productos Exportados	9
Mayores Aumentos Porcentuales.....	12
Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones entre USD 60.000 y USD 600.000	13
Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones entre USD 600.000 y USD 2,5 millones.....	16
Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones entre USD 2,5 millones y USD 7,5 millones.....	19
Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones sobre USD 7,5 millones.....	22
Categorías con Aumento Infinito.....	25
Principales disminuciones.....	29
<u>Importaciones desde EE.UU.</u>	
Crecimiento por Sectores.....	32
Reacciones de los Principales Productos Importados	34
Mayores Aumentos Porcentuales.....	37
Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones entre USD 60.000 y USD 600.000	38
Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones entre USD 600.000 y USD 2,5 millones.....	40
Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones entre USD 2,5 millones y USD 7,5 millones.....	42

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones sobre USD 7,5 millones.....	44
Categorías con Aumento Infinito.....	46
Principales disminuciones.....	47

Resumen Ejecutivo

El año 2004 trajo muy buenas noticias para el comercio entre Chile y Estados Unidos. El Tratado de Libre Comercio entre ambas naciones (TLC) entró en vigencia el 1 de enero del 2004, eliminando aranceles para más del 95% de los productos chilenos exportados a EE.UU. y para el 90% de los productos importados desde ese país. Los aranceles restantes serán eliminados en un período máximo de 12 años, el cual culmina el 1 de enero del año 2015.

Las exportaciones chilenas a EE.UU. aumentaron en un 31,7% durante el año 2004, alcanzando un total de USD 4.568,8 millones, cifra récord en el comercio bilateral entre los dos países. Este crecimiento se debió en parte a la reducción de aranceles y a un mejor posicionamiento de la imagen de Chile debido al TLC. Los productos chilenos tienen, en este momento, su perfil más alto en la historia de relaciones comerciales con EE.UU., situación que muchas empresas han sabido aprovechar para expandir sus negocios. Durante el año, 2.129 empresas chilenas exportaron un total de 2.089 productos a EE.UU.

Las importaciones desde Estados Unidos crecieron en 34,7%, sumando USD 3.377 millones. Ese país fue la fuente del 15,1% de las importaciones chilenas. Estas importaciones fueron realizadas por 10.821 empresas chilenas, que importaron un total de 4.993 productos distintos con origen estadounidense. Cabe señalar que los productos estadounidenses empezaron en el 2004 a recuperar su participación en el mercado chileno, que había caído desde un 25,5% en el año 1995 a un 14,5% en el 2003. A pesar de este incremento importante en las importaciones, el superávit comercial a favor de Chile creció en un 24,0%, situándose en USD 1.192 millones.

EE.UU. sigue siendo el primer destino de las exportaciones chilenas, con un 14,8% de los envíos durante el año. Aunque esta cifra es inferior al 17,6% registrado en el 2003, si se excluyen los productos de cobre, cuyo principal comprador desde Chile es China, el porcentaje alcanzó al 17,7%.

En el año 2004, las exportaciones de Chile al mundo crecieron en un 53,4%, alcanzando un total de USD 30,9 mil millones. El alza en el precio del cobre fue un factor muy importante en el crecimiento general. En promedio, Chile recibía USD 1,73 por kilo de cobre exportado en el año 2003 y USD 2,82 en el 2004. Por minerales de cobre recibía USD 0,46 por kilo en el 2003, cifra que aumentó a USD 0,76 en el 2004. Si se excluyen las exportaciones de cobre del total de envíos, el crecimiento es levemente menor, en 41,7%. Si adicionalmente se excluyen las exportaciones de minerales de cobre, el crecimiento baja al 29,5%.

En tanto, cuando se excluyen los envíos de cobre a EE.UU., las exportaciones a este país crecen en un 22,5% en el año 2004 y cuando se excluyen además los minerales de cobre, esta cifra se sitúa en 22,9%.

En sólo en el mes de diciembre, las exportaciones a EE.UU. registraron un valor 42,2% mas alto respecto de diciembre 2003, el séptimo mayor crecimiento mensual de al menos los últimos 8 años. De hecho, de los diez meses con mayor crecimiento en los últimos 8 años, seis se registraron durante el año 2004.

De una manera similar, las importaciones desde EE.UU. crecieron en 78,3% en diciembre 2004 con respecto a diciembre 2003, el mayor crecimiento mensual desde el año 1997. De los 10 meses con mayor crecimiento mensual desde esa fecha, 9 fueron durante el 2004.

Al menos 120 empresas sin experiencia exportadora enviaron mercaderías a EE.UU. durante el año. Seis de estas empresas registraron exportaciones a ese país por más de USD 1 millón, alcanzando la mayor de éstas exportaciones por un valor de USD 22,3 millones. En total, más de 200 empresas exportaron a EE.UU. por primera vez durante el período.¹

El crecimiento en exportaciones provino de industrias muy diversas, incluyendo las industrias textil, láctea, metalúrgica, metalmecánica, química, y productos no-tradicionales del rubro agrícola. Ya antes de la vigencia del TLC, se identificó que el Tratado abriría varios nichos de mercado para productos lácteos y textiles chilenos, además de otras industrias, en el mercado estadounidense.² En cuanto a los sectores tradicionales, los que experimentaron un mayor crecimiento fueron el minero y el forestal. Además, 21 nuevas categorías de productos fueron exportadas a EE.UU. durante el año por un valor superior a los USD 60.000.

Del análisis de exportaciones a EE.UU. se desprende que la reducción y la eliminación de aranceles estimuló el crecimiento de una gran parte de los productos. En el caso de la mantquilla antes del TLC, sus aranceles alcanzaban hasta USD 1,541 / kilo; para ciertos quesos USD 2,269 / kilo; aproximadamente 29,5% para ciertas semillas; 19,0% para trajes de lana o pelo fino; 16,9% para *jeans*; 7,5% para carne de centolla congelada; 4,2% para polímeros naturales y plástico no-celular; y 4,2% para ferromolibdeno. Los aranceles en esta lista fueron reducidos a cero el 1 de enero del 2004.

En cuanto a las importaciones desde EE.UU., el TLC eximió al 90% de éstas del arancel general del 6%, gravamen cobrado en los bienes importados no cubiertos por tratados comerciales.³

Las importaciones desde EE.UU. que experimentaron mayor crecimiento en el año fueron principalmente bienes intermedios para uso industrial y bienes de capital. La mayoría de los bienes de capital se encuentran entre las diez categorías con mayor valor de importación, como por ejemplo maquinaria para construcción o minería, turbinas a gas y vehículos de carga. Los bienes intermedios incluyen varios productos químicos orgánicos e inorgánicos para uso en la minería, la industria alimenticia, la impregnación de madera, y otras industrias; otros productos usados en la industria alimenticia; manufacturas intermedias de hierro y acero; y productos textiles como tejidos de varios materiales, etiquetas para *jeans*, redes para la pesca, y napas para neumáticos. Las compras de bienes usados en la agricultura, como abonos y tractores, también crecieron fuertemente.

¹ Se está elaborando un estudio detallado sobre las nuevas empresas exportadoras a EE.UU. El estudio estará disponible en www.amchamchile.cl.

² Ver secciones 10 y 11 del estudio "Tratado de Libre Comercio entre Chile y Estados Unidos: Un Análisis de sus efectos en las exportaciones chilenas a EE.UU.," en <http://www.amchamchile.cl/pdf/AmchamEstudioTLC.pdf>.

³ Existen casos muy específicos donde el arancel general de Chile es distinto al 6%, pero antes del TLC eran insignificantes para el caso de EE.UU.

Adicionalmente, algunos ítems de consumo, como teléfonos celulares, autos y lanchas, alcanzaron niveles de crecimiento altos durante el año, y el crecimiento de importaciones de *software* fue importante.

Se destaca la industria textil porque tanto productos de exportación a EE.UU. como productos importados desde este país crecieron durante el 2004, señalando posibles nichos de complementación. De los USD 58,0 millones en importaciones, un 38,2% fue de hilados y tejidos y un 11,4 % de prendas de vestir, mientras de los USD 27,9 millones en exportaciones, un 10,9% fue de hilados y tejidos, y un 80,5%, de prendas de vestir.

Este estudio informa sobre el ahorro que han producido las rebajas o eliminaciones de aranceles bajo el Tratado de Libre Comercio para distintos productos. Estas rebajas han aumentado la competitividad de los productos en el mercado estadounidense, al eximirles de un cobro que aumenta el costo de importarlos a ese mercado y en varios casos, ellas han abierto nuevos nichos de mercado. Sin embargo, para la mayoría de los productos, los efectos del Tratado son mucho más profundos que sólo el ahorro en aranceles: el Tratado ha sido un apoyo a las gestiones de los exportadores en términos de un marco legal y en cuanto a la imagen del país. Adicionalmente, ha bajado el costo de importar maquinaria de capital para producir bienes exportables, y ha aumentado el atractivo de Chile como destino de inversión estadounidense (como decisión unilateral o como parte de un *joint venture* con una empresa chilena).

EXPORTACIONES A EE.UU.

Crecimiento por Sectores

El análisis en este informe se realiza sobre la base de categorías de productos específicos. Antes de llegar a este nivel de detalle, es útil tener una visión general de los resultados de las exportaciones a Estados Unidos durante el año 2004 en sectores más amplios.

El sector con mayor crecimiento en el año fue el lácteo, seguido por el cobre y el sector textil. El crecimiento del cobre se debió al aumento en su precio como *commodity*, mientras el crecimiento de lácteos y textiles se debió a la apertura de nichos de mercado en EE.UU. y el aprovechamiento de estas oportunidades por las empresas chilenas. Las exportaciones de productos minerales y metales excluyendo cobre, y las de productos forestales, crecieron en el orden del 60%-70%. El forestal fue el mayor sector exportador a EE.UU. en el año 2004, registrando envíos por poco debajo de USD 1.000 millones.

Crecimiento exportador a EE.UU. por sectores seleccionados, año 2004 vs. año 2003			
Industria	2004	2003	Crecimiento 03-04
	FOB en dólares		
Fruta fresca	663.475.898	620.396.877	6,9%
Agroindustria*	175.000.413	143.555.693	21,9%
Vinos	144.988.875	125.990.713	15,1%
Forestales	944.091.574	590.362.736	59,9%
Salmones	546.397.487	514.913.360	6,1%
Preparaciones y conservas de pescado y mariscos	38.465.574	38.496.407	-0,1%
Cobre, incluyendo minerales de cobre	805.754.909	407.106.123	97,9%
Productos minerales y metales, excluyendo cobre	319.931.228	190.562.951	67,9%
Productos químicos, farmacéuticos y abonos	280.512.251	237.833.526	17,9%
Plástico	21.518.327	15.449.422	39,3%
Caucho	50.706.902	33.111.523	53,1%
Textiles	27.901.792	14.218.326	96,2%
Cerámica y porcelana	15.080.371	12.835.533	17,5%
Lácteos	3.902.267	1.254.774	211,0%
Cueros y pieles	1.137.294	820.916	38,5%
Sub-total	4.038.865.162	2.946.908.880	37,1%
Total de exportaciones	4.568.792.280	3.467.865.553	31,7%

* Incluye fruta y hortalizas secas, congeladas, pulverizadas, en conservas u otras preparaciones, y mermeladas, pastas, purés y jugos.

Las exportaciones de caucho, plástico y cueros y pieles crecieron en torno al 40%-50%, encontrando mayores posibilidades en el mercado estadounidense. Es interesante notar que Chile exportó más caucho que preparaciones y conservas de pescado y mariscos a EE.UU. en el 2004. Este primero alcanzó USD 51 millones, y el segundo, USD 38 millones, con una disminución leve con respecto al 2003.

La agroindustria fue exitosa, exportando USD 175 millones y creciendo en 22%, considerando los envíos de fruta y hortalizas secas, congeladas, pulverizadas, en conservas u otras preparaciones, y mermeladas, pastas, purés y jugos. De semejante manera, las exportaciones de vino a EE.UU. crecieron en 15%. Aquellas de productos

químicos, farmacéuticos y abonos, y las de productos de cerámica y porcelana, subieron en 18% con respecto al año anterior.

Finalmente, los sectores tradicionales de la fruta fresca y el salmón mantuvieron su protagonismo en las exportaciones a EE.UU., registrando un total combinado de USD 1.210 millones y creciendo en alrededor de 6,5%. Las exportaciones del sector de la pesca (sin preparaciones y conservas) alcanzaron USD 645 millones y crecieron en 4,8% durante el año.

Reacciones de los Principales Productos Exportados

La composición de los diez mayores grupos de productos exportados por Chile a EE.UU. en el año 2004 es parecida a la del 2003, con la presencia, eso sí, de dos categorías que no figuraban en la lista el año anterior. Debido al mayor precio internacional del cobre, junto con un crecimiento en el volumen exportado, el cobre refinado (mayormente cátodos de cobre) encabezó la lista de envíos a EE.UU. con USD 639 millones, desplazando a los filetes y carne de pescado (USD 569 millones) y las uvas frescas y pasas (USD 355 millones), que habían ocupado los primeros dos lugares, respectivamente, el año anterior. Con respecto a categorías que no figuraban entre los primeros 10 envíos el año 2003, en el 2004 el cobre sin refinar subió del 13° al 8° lugar, y el oro en bruto subió del 14° al 10° lugar, mientras que los damascos, duraznos, cerezas, ciruelas y endrinas frescos bajaron del décimo al 12° lugar, y los aceites de petróleo o de mineral bituminoso (gasolina, gas oil, diesel oil, y otros) bajaron del séptimo lugar al 13°. Aunque decrecieron en orden de importancia, los damascos, duraznos, y otras frutas frescas sí experimentaron un crecimiento de 13,7% en su valor exportado. Los aceites de petróleo bajaron en 17,2%.

Los productos tradicionales siguen siendo la base de las exportaciones al primer socio comercial de Chile. Los diez primeros grupos listados en el cuadro abajo representan el 61,3% del total exportado en términos de valor. Sin embargo, las exportaciones a EE.UU. son menos concentradas que las exportaciones chilenas al resto del mundo, en donde las primeros diez categorías representan el 68,8% del total. Como se verá más adelante, nuevos productos y empresas exportadoras están teniendo éxito y encontrando nichos en el mercado estadounidense. Estos nuevos productos y empresas son fundamentales para que continúe la diversificación de las exportaciones chilenas hacia industrias no-tradicionales y productos con mayor valor agregado.

Principales Exportaciones a EE.UU. año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en % 03-04	Cambio en Valor 03-04
		En Dólares			
7403	Cobre refinado y aleaciones de cobre, en bruto	638.689.885	311.100.337	105,3%	327.589.548
0304	Filetes y carne de pescado, frescos, refrigerados o congelados	568.910.713	541.223.662	5,1%	27.687.051
0806	Uvas frescas y pasas	355.326.789	350.681.516	1,3%	4.645.273
4409	Madera perfilada longitudinalmente (con lengüetas, ranuras, rebajes, acanalados, biselados, con juntas en v, moldurados, redondeados o similares) en una o varias caras, cantos o extremos	315.315.655	186.480.689	69,1%	128.834.966
4407	Madera aserrada o desbastada, cortada o desenrollada, de espesor superior a 6 mm	262.153.964	155.843.913	68,2%	106.310.051
2204	Vino	144.988.875	125.990.713	15,1%	18.998.162
4411	Tableros de fibra de madera u otras materias leñosas	140.099.131	86.570.398	61,8%	53.528.733
7402	Cobre sin refinar, para afino	138.893.430	70.657.001	96,6%	68.236.429
2905	Alcoholes acíclicos y sus derivados (metanol y pentaeritritol)	121.965.936	99.291.955	22,8%	22.673.981
7108	Oro (incluido el platinado) en bruto, semi-labrado	112.485.065	69.170.080	62,6%	43.314.985

Cobre refinado y aleaciones de cobre, en bruto: De los 10 principales grupos de productos exportados, el cobre refinado experimentó el mayor crecimiento en el año 2004 con respecto al 2003, alcanzando un 105,3%. Este crecimiento se debió en gran parte al mayor precio de este metal en los mercados internacionales; sin embargo, el volumen exportado también aumentó en un 24,9%, alcanzando 286 mil toneladas.

El crecimiento de las exportaciones de cátodos, que ascendieron a USD 563 millones y 201 mil toneladas en el año, fue estimulado por una reducción de su arancel bajo el TLC. Hasta el año 2004, los cátodos de cobre chilenos estuvieron excluidos del sistema general de preferencias,⁴ pagando un arancel de 1% sobre su valor. El año 2004, las primeras 55.000 toneladas entraron a EE.UU. libres de arancel y los demás envíos pagaron un 0,5%. Esta reducción arancelaria resultó en un ahorro de aproximadamente USD 3,6 millones. A partir del 1 de enero del 2005, entrarán completamente libres de aranceles y cuotas.

Cobre sin refinar: Las exportaciones de cobre sin refinar para afino experimentaron el segundo mayor crecimiento en las principales categorías de exportación a EE.UU., con un aumento de 96,6% en términos de valor, alcanzando USD 139 millones. En términos de volumen, crecieron en 18,4% y sumaron 48 mil toneladas.

Madera: Las exportaciones de madera a EE.UU. experimentaron un alto crecimiento: aquellas de madera perfilada crecieron en 69,1%, a USD 315 millones; las de madera aserrada o desbastada, cortada o desenrollada, de espesor superior a 6 milímetros crecieron en 68,2%, llegando a USD 262 millones; y aquellas de tableros de fibra de madera u otras materias leñosas crecieron en 61,8%, alcanzando USD 140 millones. Estas últimas fueron impulsadas por la eliminación de aranceles que antes del TLC alcanzaba un 6% o 3,9% en algunos casos.

Oro: Chile exportó USD 112 millones de oro en bruto o semi-labrado a EE.UU. durante el año 2004, un aumento de 62,6% por sobre el año 2003. Un 74% de estos envíos correspondieron a oro refinado, de pureza mínima de 99,99% y el restante 26% a oro aleado en barras. El volumen exportado subió de 6,1 a 8,5 toneladas entre el 2003 y el 2004, un crecimiento de 39,0%.

Alcoholes acíclicos y sus derivados: Esta categoría de exportaciones a EE.UU., compuesto en un 98% por metanol (USD 120 millones) y el resto por pentaeritritol (USD 2,2 millones), experimentó una alza del 22,8% respecto al año 2003, ayudado por la reducción de sus aranceles bajo el TLC. Antes de la vigencia del TLC, el metanol chileno pagaba un arancel de 6,8% y el pentaeritritol pagaba un 3,7%. El año 2004, el arancel cobrado por EE.UU. para importaciones de metanol desde el mundo bajó a 5,5%. El TLC eliminó estos aranceles para productos chilenos, resultando en un ahorro de USD 6,7 millones.

Vino: El vino experimentó el octavo mayor crecimiento de los productos en esta sección, subiendo en 15,1%, alcanzado un valor de USD 145 millones. Más de 90 viñas chilenas exportaron a EE.UU. durante el año. Bajo el TLC, el arancel en la mayoría de los envíos (aprox. 96%) se mantuvo en 6,3 centavos de dólar por litro o aproximadamente 2,5%.

⁴ El Sistema General de Preferencias (SGP) es un sistema a través del cual el Gobierno de EE.UU. entrega acceso a su mercado libre de aranceles para importaciones de la mayoría de productos provenientes de unos 120 países. Sin embargo, ciertos países están excluidos de este beneficio en ciertos productos por ser grandes productores que pueden competir en el mercado aún pagando aranceles. Para mayor detalle sobre el efecto del TLC en productos anteriormente excluidos del SGP, ver la sección 5 del estudio "Tratado de Libre Comercio entre Chile y Estados Unidos: Un Análisis de sus efectos en las exportaciones chilenas a EE.UU.," en <http://www.amchamchile.cl/pdf/AmchamEstudioTLC.pdf>.

Este arancel será reducido gradualmente empezando en el año 2012 y llegará a cero el año 2015.

Filetes y carne de pescado: Estos envíos, por un total de USD 569 millones, experimentaron crecimiento moderado, de 5,1%, en el año 2004, y siguen libres de aranceles.

Uvas: Las exportaciones de uvas frescas a EE.UU. durante el período sumaron USD 348 millones, y junto con las pasas – que sumaron USD 6,8 millones – crecieron en 1,3% por sobre el año anterior.

Antes de la vigencia del TLC, sólo las uvas que entraban a EE.UU. durante los meses de abril, mayo y junio lo hacían libre de aranceles. Aquellas ingresando entre el 1 de julio y el próximo 14 de febrero pagaban un arancel de 1,8 centavos de dólar / metro cúbico; y aquellas ingresando entre el 15 de febrero y el 31 de marzo pagaban 1,13 centavos de dólar / metro cúbico. A partir de la entrada en vigencia del TLC, todas las uvas frescas exportadas a EE.UU. entran a ese país con arancel cero. Debido a la estacionalidad de la producción de uvas en Chile, la eliminación de este arancel afectó positivamente a aproximadamente el 83% del total exportado durante el 2004, y significó un ahorro de unos USD 1,4 millones para productores chilenos.

El arancel sobre las pasas también fue reducido bajo el TLC, de 1,8 centavos de dólar por kilo antes del acuerdo, a 1,35 centavos de dólar por kilo. Se reducirá en un cuarto cada año, hasta llegar a cero el 1 de enero del 2007.

Mayores Aumentos Porcentuales

Cuando se analizan los mayores aumentos porcentuales de las exportaciones, se observa que productos con bajos valores tiendan a encabezar la lista. Por ejemplo, en 2004 la categoría con mayor crecimiento porcentual fue la de carrocerías de vehículos automóviles, que aumentó en un 213.471%, de USD 14 en el año 2003 a USD 29.900 en el 2004. Esto correspondió al envío de dos cámaras frigoríficas. Es difícil determinar si las transacciones de este tipo representan la apertura de un nuevo nicho de mercado o fueron transacciones puntuales, a veces entre subsidiarios de una misma empresa o entre el subsidiario y su casa matriz.

Por esta razón, es conveniente y revelador analizar el crecimiento de exportaciones en distintos rangos de valor, identificando nichos de mercado y productos chilenos que están teniendo éxito en el mercado estadounidense. Los productos en cada rango de valor juegan distintos roles en la economía exportadora: aquellos con valores más bajos representan nuevas oportunidades, nichos e innovaciones con proyecciones positivas en el futuro, mientras aquellos con valores más altos proveen estabilidad y crecimiento mayor en términos de ingresos, empleo, y otros variables macroeconómicos.

Para analizar el crecimiento de productos en distintos rangos de valor, este informe utiliza los rangos establecidos por ProChile para clasificar las empresas exportadoras en términos de tamaño. Aunque aquí se está analizando el valor exportado de una categoría de productos en que pueden participar varias empresas, es una buena medida ver cuáles productos de exportación a EE.UU. son “pequeños,” “medianos” y “grandes” Los rangos de

valor	son	los	siguientes:
Pequeña-Mediana:	USD 60.000 a USD 2,5 millones		
Mediana-Grande 1:	USD 2,5 millones a USD 7,5 millones		
Mediana-Grande 2:	USD 7,5 millones a USD 12 millones		
Grande:	USD 12 millones y más		

En el grupo “pequeña-mediana”, hay 236 categorías de productos. Se han dividido en dos: de USD 60.000 a USD 600.000, con 157 categorías, y de USD 600.000 a USD 2,5 millones, con 79 categorías. El grupo mediano, de USD 2,5 millones a USD 7,5 millones, contiene 35 grupos de productos. Se han combinado los grupos “mediana-grande 2” y “grande”, por encontrarse solamente 13 categorías de productos en la primera y 40 en la segunda.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones entre USD 60.000 y USD 600.000

Los productos exportados a EE.UU. en un rango entre USD 60.000 y USD 600.000 se encuentran en el tramo más bajo de los productos “pymes” (pequeños y medianos), actualmente con un bajo nivel de exportaciones. No obstante, tienen una posibilidad de alcanzar un crecimiento porcentual alto si los productores y exportadores desarrollan el mercado en mayor grado, explorando y aprovechando sus ventajas comparativas y los beneficios entregados en el TLC.

Los productos en este grupo pertenecen a industrias variadas, destacándose algunos de manera especial. Es el caso del sector lácteo, que enfrentaba aranceles altos antes de la vigencia del TLC, y en el cual varias fuentes concluyeron que el Tratado abriría nichos de mercado en EE.UU. Efectivamente, los envíos de manteguilla aumentaron de manera significativa, al igual que los de queso (analizados en la próxima sección). El aceite de oliva se destaca por ser un producto de valor agregado destinado para el consumidor final, y por ser una novedosa exportación dentro del sector agrícola tradicional. El año 2003 fue la primera vez que las exportaciones chilenas de aceite de oliva al mundo superaron los USD 100 mil, con un total de USD 159 mil. En 2004, las exportaciones totales registraron USD 395 mil, con un aumento de 149%. Estados Unidos representó el 44,5% de ese total. La madera densificada para la fabricación de muebles también es interesante como un producto de valor agregado proveniente de un sector exportador tradicional. Adicionalmente, se exportaron exitosamente varios productos farmacéuticos y químicos, además de maquinaria, manufacturas de piedra, y papas para la siembra.

Exportaciones a EE.UU. entre USD 60.000 y USD 600.000 con mayores aumentos porcentuales, año 2004 vs. 2003					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en	Cambio en
		En Dólares		% 03-04	Valor 03-04
4413	Madera densificada en tablas, planchas o piezas	259.410	180	144017%	259.230
0405	Manteguilla	223.703	329	67895%	223.374
2917	Ácidos policarboxílicos aromáticos: ortoftalatos de dibutilo	90.660	519	17368%	90.141
6815	Manufacturas de piedra o materias minerales, no incluidas en otra parte (incluye celdas electrolíticas de hormigón polimérico)	160.202	1.337	11882%	158.865
3006	Preparaciones y artículos farmacéuticos (Preparaciones o pacificantes para exámenes radiológicos)	70.496	993	6999%	69.503
8428	Máquinas y aparatos de elevación misceláneo: transportadores de botellas, despalletizador, máquina manipuladora, etc.	475.631	7.500	6242%	468.131
8425	Polipastos; gatos mecánicos; máquinas semejantes que usan poleas	225.788	14.855	1420%	210.933
3004	Medicamentos dosificados o acondicionados para la venta al por menor (medicamento antirreumático y otros)	297.278	20.723	1335%	276.555
0701	Papas para la siembra, frescas o refrigeradas	157.562	11.760	1240%	145.802
1509	Aceite de oliva	175.939	14.431	1119%	161.508

Madera densificada en bloques, tablas, tiras o perfiles: Durante el 2004, las exportaciones a EE.UU. en esta categoría correspondieron a madera densificada en planchas y piezas para la fabricación de muebles, mientras el año anterior fueron tablas para uso en la construcción. En el 2004, las exportaciones a EE.UU. alcanzaron USD 259 mil, un crecimiento de 144.017% por sobre los USD 180 exportados el año anterior. Este es un

ejemplo de cómo un producto con mayor valor agregado proveniente de un sector exportador tradicional, encontró oportunidades de crecimiento en el mercado estadounidense tras la entrada en vigencia del TLC, acuerdo que redujo su arancel de 3,7% a cero. En virtud de éste se produjo un ahorro de USD 9.600 en el 2004.

Mantequilla: Las exportaciones de mantequilla a EE.UU. mostraron un fuerte crecimiento, de USD 329 y 215 kilos en el año 2003 a USD 223.703 y 95.051 kilos en el 2004. Esto significó un crecimiento de 67.895% en términos de valor y 44.110% en términos de volumen.

La entrada en vigencia del TLC proveyó al sector lácteo importantes posibilidades de crecimiento, al entregar una cuota de mercancías libres de aranceles. Sin el TLC, los aranceles para mantequilla llegaban hasta los USD 1,996 / kilo. En el caso de las exportaciones de mantequilla realizadas a EE.UU. en el 2004, su arancel sin el TLC habría sido de 12,3 centavos de dólar por kilo – equivalente al 5,2% – si hubieran entrado bajo la cuota global establecida por Aduanas de EE.UU., y de USD 1,541 / kilo – equivalente al 65,5% – si hubieran entrado sobre esa cuota. El TLC entregó a productores chilenos una cuota de 300 toneladas de mantequilla y sus sustitutos libres de arancel en el su primer año de vigencia, cantidad que sube en 7% cada año, hasta quedar completamente libres de aranceles y cuotas en el año 12 del acuerdo (2015). Los aranceles pagados en envíos sobre la cuota son de USD 1,541/kilo, USD 1,996/kilo o USD 1,865/kilo + 8,5% dependiendo del producto específico. Éstos se mantienen por 7 años y bajan gradualmente desde el año 8º al año 12. Es importante notar que en el 2004, Chile usó sólo el 31,7% de su cuota de 300 toneladas en ese año; no aprovechó al total esta apertura del mercado estadounidense.

Ácidos policarboxílicos aromáticos: Todas las exportaciones a EE.UU. en esta categoría fueron ortoftalatos de dibutilo - usados para flexibilizar resinas y plástico industrial, como por ejemplo el PVC. Estas exportaciones crecieron en 17.368% durante el 2004 y alcanzaron USD 91 mil. Antes de la vigencia del TLC, pagaban un arancel de 0,1 centavos de dólar / kilo más 9,9%, que este año habría igualado el 10,7% de su valor total, o USD 9.680. Sin embargo, el TLC eliminó este arancel a partir del 1 de enero del 2004.

Manufacturas de piedra o materias minerales: Las manufacturas de piedra y minerales que exportó Chile a EE.UU. durante el período correspondieron a celdas electrolíticas de hormigón polimérico. La categoría creció en 11.882%, alcanzando USD 160 mil.

Preparaciones y artículos farmacéuticos: Estas exportaciones crecieron en casi 7.000% y correspondieron a preparaciones o pacificantes para exámenes radiológicos, que registraron USD 70.265 y botiquines para primeros auxilios ingresados a EE.UU. por una aerolínea, por un valor de USD 231. El año anterior, los productos exportados en esta categoría fueron lubricantes en la forma de gel para ser usados en operaciones quirúrgicas o exámenes médicos, por un total de USD 993.

Máquinas y aparatos de elevación misceláneos: Durante el 2004, las exportaciones chilenas a EE.UU. en esta categoría comprendieron transportadores de botellas, un despalletizador, máquina manipuladoras y aparatos semejantes. Sus envíos crecieron en 6.242%, de USD 7.500 en el 2003 a USD 476 mil en el 2004.

Polipastos, gatos mecánicos y máquinas semejantes que usan poleas: Las exportaciones a EE.UU. en esta categoría correspondieron a una gata para camiones mineros, dos aparatos de elevación “alza hombres” (considerados gatos mecánicos) y cuatro máquinas que usan poleas. La categoría creció en un 1.420% por sobre el año anterior, alcanzando USD 226 mil.

Medicamentos dosificados o acondicionados para la venta al por menor: El 97,6% del valor exportado a EE.UU. en esta categoría fue en medicamentos antirreumáticos. Los envíos de la categoría crecieron en 1.335%, y sumaron casi USD 300 mil.

Papas para la siembra: Chile exportó USD 158 mil de este producto a EE.UU. en el 2004, un aumento de 1.240% por sobre los USD 12 mil exportado el año anterior. Antes de la entrada en vigencia del TLC, pagaba un arancel de 0,5 centavos de dólar por kilo. El acuerdo reduce este monto a cero en un período de 4 años; el arancel pagado en el 2004 fue 0,375 centavos de dólar por kilo, un monto insignificante

Aceite de oliva: Las exportaciones de aceite de oliva a EE.UU. crecieron en 1.119%, alcanzando USD 176 mil. Dos empresas chilenas exportaron aceite virgen de oliva a este mercado, aunque la primera concentró 97,2% de las ventas. Adicionalmente, una línea aérea internó un monto muy pequeño aceite de esta categoría, para servicio abordo del avión. El TLC redujo a cero el arancel de 5 centavos de dólar por kilo que pagaban estos productos antes de la vigencia del acuerdo. Sin el acuerdo, este arancel habría igualado USD 880, un 0,5% del valor de los productos.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones entre USD 600.000 y USD 2,5 millones

Los productos exportados a EE.UU. por un monto entre USD 600.000 y USD 2,5 millones se podrían considerar productos pequeños a medianos, que han tenido una entrada exitosa al mercado estadounidense y están empezando a desarrollarlo con mayor profundidad.

En este grupo, se destacan las manufacturas de metal, con ítems de plomo, hierro y acero; la maquinaria, incluyendo motores y aparatos de rayos x; el queso, que al igual que la mantquilla en la sección anterior, ha sido muy beneficiado con las reducciones arancelarias bajo el TLC; los productos agrícolas no-tradicionales de tabaco, tripas de cordero y oveja y el producto plástico, ácido algínico. Adicionalmente, cabe precisar que Chile exportó un barco de recreación a EE.UU. durante el año.

Exportaciones a EE.UU. entre USD 600.000 y USD 2,5 millones con mayores aumentos porcentuales, año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en % 03-04	Cambio en Valor 03-04
		En Dólares			
8903	Barcos de motor, yates y demás barcos y embarcaciones de recreo o deporte	834.214	2.800	29693%	831.414
7806	Manufacturas misceláneos de plomo	1.718.326	53.045	3139%	1.665.281
8407	Motores de embolo (piston) alternativo o motores rotativos, de encendido por chispa (motores de explosión), para aviación	1.188.243	114.263	940%	1.073.980
3913	Polímeros naturales (ácido algínico)	747.362	72.566	930%	674.796
7212	Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura inferior a 600mm, chapados o revestidos (zunchos de acero)	1.142.313	168.384	578%	973.929
4016	Manufacturas misceláneos de caucho vulcanizado sin endurecer	1.101.109	166.996	559%	934.113
9022	Aparatos y generadores de rayos x, tubos de rayos, y artículos similares	639.552	118.988	437%	520.564
0406	Queso	1.845.304	419.544	340%	1.425.760
2401	Tabaco sin elaborar	1.150.000	322.980	256%	827.020
0504	Tripas de cordero o oveja, saladas o en salmuera	772.526	235.141	229%	537.385

Barcos de motor, yates y demás barcos y embarcaciones de recreo o deporte: Esta categoría experimentó crecimiento de 29.693%, y alcanzó USD 834.214. Sin embargo, estas exportaciones corresponden únicamente a un catamarán a motor para recreo. Esto es un ejemplo de que la exportación de un bien manufacturado y terminado para el uso del consumidor puede resultar en altos ingresos aunque tenga un volumen bajo. Antes del TLC, este producto pagaba el 1,5% en arancel, el que fue bajado a cero el 1 de enero del 2004 bajo el Tratado, significando un ahorro de USD 12.500.

Manufacturas misceláneas de plomo: Las manufacturas misceláneas de plomo exportadas a EE.UU. durante el año 2004 crecieron en 3.139% con respecto al 2003, alcanzando USD 1,7 millones. El 87,3% de estos envíos fueron planchas laminadas y el 12,7% fueron planchas de ánodos. Estos productos pagaban un arancel de 3% antes del TLC y a partir del 1 de enero del 2004 entran el mercado estadounidense liberado de aranceles. La eliminación de este arancel significó un ahorro de USD 51.550 para productores chilenos durante el 2004.

Motores de pistón alternativo o motores rotativos, de encendido por chispa (motores de explosión): Durante el año 2004, Chile exportó a EE.UU. doce motores de este tipo para aviación, por un valor de USD 1,16 millones; y dos motores de este tipo para barcos, por un valor de USD 23 mil. La categoría creció en 940% por sobre el año 2003.

Polímeros naturales: Las exportaciones a EE.UU. de este grupo crecieron en 930%, de USD 73 mil en el 2003 a USD 747 mil en el 2004. Consistieron en ácido algínico, que pagaba un arancel del 4,2% antes de la vigencia del TLC, cobro que fue eliminado bajo el acuerdo. Esto resultó en un ahorro de USD 31.390.

Productos laminados planos de hierro o acero sin alear: Las exportaciones de productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura inferior a 600mm chapados o revestidos, consistieron en zunchos de acero pintados, esmaltados, revestidos de plástico o laminados de otra forma, exportados por una empresa. Estas exportaciones crecieron en 578%, de USD 168 mil el año 2003 a USD 1,1 millones el año 2004. El TLC impulsó su crecimiento, al rebajar el arancel de 1% a 0%, resultando en un ahorro de USD 11.420.

Manufacturas misceláneas de caucho vulcanizado sin endurecer: Las exportaciones a EE.UU. en esta categoría crecieron en 559%, de USD 167 mil en el año 2003 a USD 1,1 millones en el 2004. El 94,2% de estas exportaciones correspondieron a pisos de goma para automóviles. El TLC eliminó el arancel de 2,7% que este producto pagaba, significando un ahorro de USD 28.000. Los demás productos exportados en esta categoría fueron artículos muy diversos y anteriormente enfrentaban aranceles de entre 2,5% y 4,3%, eliminados bajo el TLC.

Aparatos y generadores de rayos x, tubos de rayos y artículos similares: Chile exportó USD 640 mil en aparatos y generadores de rayos x, tubos de rayos y artículos similares a EE.UU., envíos que crecieron un 437% respecto del año 2003. El TLC eliminó los aranceles de entre 0,8% y 1,4% que pagaban estos productos antes de su vigencia.

El 19,5% de estos envíos correspondieron específicamente a tubos para rayos x, que pagaban un arancel de 0,9% antes de la vigencia del TLC. El resto de los envíos correspondieron a un aparato de rayos x, una unidad generadora de rayos x, partes y accesorios para unidades generadoras de radiación y los demás equipos usados en conjunto con aparatos de rayos x (monitores, compresores de helio, transformadores de pulso, tarjetas, tanques, etc.). Todos estos productos, con la excepción del aparato de rayos x, pagaban un arancel de 0,8% antes de la vigencia del TLC, el que fue eliminado. El aparato de rayos x (que valía USD 2.500) ya entraba libre de aranceles.

Queso: Los envíos de queso a EE.UU. crecieron en 340% durante el año 2004, de USD 420 mil y 89 toneladas en el 2003 a USD 1,8 millones y 452 toneladas en el 2004. Del total, el queso parmesano representó el 26,4% en valor, con USD 486 mil y 59 toneladas; el queso crema representó el 24,0% en valor, con USD 442 mil y 118 toneladas; y los quesos tipo roquefort, camambert y gorgonzola representaron el 48,9% en valor con USD 903 mil y 272 toneladas. De los quesos en este tercer grupo, el 45,0% en valor correspondieron al queso mantecoso; el 44,8% al queso manchego; el 6,7% al queso chanco; y el 3,6% al queso de cabra. Otros quesos exportados a EE.UU. en el período incluyeron queso fresco (USD 10.840 y 2.200 kilos), queso gouda (USD 2.670 y 464 kilos), queso fundido (USD 408 y 96 kilos) y queso en polvo (USD 256 y 289 kilos).

Bajo el TLC, el año 2004 Chile tiene una cuota de 1.432 toneladas de queso libre de arancel, monto que sube en 7% cada año hasta el 2015 cuando entra a EE.UU. completamente libre de aranceles y cuotas. Por lo tanto, todos los quesos exportados a este mercado en el 2004 entraron libres de arancel; sin embargo, Chile sólo aprovechó el 31,6% de la cuota total sin gravamen. Los productores de queso aún tienen mucho espacio para explotar las ventajas que el TLC les ha entregado en términos de acceso al mercado estadounidense, ya que sin éste, los aranceles sobre los productos exportados alcanzarían entre USD 1,055 y USD 2,269 por kilo.

Tabaco: Los envíos de tabaco a EE.UU. crecieron en 256%, de USD 323 mil en el 2003 a USD 1,15 millones en el 2004. El año 2003, el 99,97% de estas exportaciones fueron desperdicios de tabaco, mientras en el 2004 todas las exportaciones fueron tabaco desvenado para la fabricación de cigarrillos. Antes del TLC este producto habría pagado un arancel de 37,5 centavos de dólar por kilo; bajo el Tratado entra a EE.UU. libre de arancel. Esto significó un ahorro de USD 138.000, equivalente al 12% del valor exportado en el año 2004.

Tripas de cordero o oveja, saladas o en salmuera: Chile exportó a EE.UU. USD 773 mil en estos productos durante el año 2004, comparado con USD 235 mil en el año 2003, resultando en un crecimiento de 229%. Estos productos estuvieron libres de aranceles antes de la vigencia del TLC; sin embargo, se beneficiaron del mejor posicionamiento de la imagen de Chile en EE.UU. debido al Tratado y al mayor impulso de exportaciones de carne chilena al mundo.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones entre USD 2,5 millones y USD 7,5 millones

Los productos exportados a EE.UU. por montos entre USD 2,5 millones y 7,5 millones de dólares se consideran medianos. Durante el 2004, 35 categorías de exportaciones a EE.UU. pertenecían a este grupo. Se destaca el crecimiento de productos de origen en la industria minera, incluyendo el cobre, las ferroaleaciones, los tubos de hierro y acero, los óxidos de molibdeno, los cloruros y yoduros, y los abonos. Las exportaciones de *film* y geomembranas (láminas) de plástico también experimentaron alto crecimiento, al igual que aquellas de preparaciones y conservas de fruta y las de máquinas de excavación. Finalmente, el crecimiento de las exportaciones de confites a EE.UU. es novedoso y apunta a una nueva área no-tradicional de exportaciones chilenas que se está expandiendo dentro del mercado estadounidense.

Exportaciones a EE.UU. entre USD 2,5 millones y USD 7,5 millones con mayores aumentos porcentuales, año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en	Cambio en
		En Dólares		% 03-04	Valor 03-04
7404	Desperdicios y desechos de cobre	4.956.197	28.217	17464,6%	4.927.980
7202	Ferroaleaciones	2.887.412	582.629	395,6%	2.304.783
3920	Placas, láminas, hojas y tiras de plástico no celular y sin refuerzo, estratificación ni soporte o combinación similar con otras materias	4.086.922	864.753	372,6%	3.222.169
7306	Tubos y perfiles huecos misceláneos de hierro o acero	4.938.137	1.489.622	231,5%	3.448.515
2825	Oxidos, hidroxidos y peroxidos de metales (óxidos de molibdeno)	6.990.070	2.448.247	185,5%	4.541.823
3105	Abonos minerales o químicos con dos o tres de los elementos fertilizantes nitrógeno, fósforo y potasio; y los demás abonos	2.707.632	1.262.703	114,4%	1.444.929
2008	Frutas preparados o conservados, no incluidos en otra parte	6.272.050	3.104.931	102,0%	3.167.119
8429	Máquinas de excavación: topadoras (bulldozers), compactadoras, cargadores frontales y excavadoras	3.120.736	1.632.248	91,2%	1.488.488
1704	Artículos de confitería sin cacao	4.389.613	2.647.565	65,8%	1.742.048
2827	Cloruros, bromuros e yoduros	6.651.924	4.052.628	64,1%	2.599.296

Desperdicios y desechos de cobre: Durante el 2004, las exportaciones de desechos de cobre a EE.UU. alcanzaron USD 5,0 millones con un crecimiento de 17.465% en términos de valor. Su volumen subió de 19 toneladas en el año 2003 a 1.776 toneladas en el 2004.

Ferroaleaciones: El valor de las ferroaleaciones que exportó Chile a EE.UU. en el año 2004 alcanzó 396% más que en el 2003, sumando USD 2,9 millones. El 98,3% de estas exportaciones fueron de ferromolibdeno y el resto fue de ferroboro. Estos productos enfrentaban antes del TLC aranceles de 4,5% y 5%, respectivamente, los que fueron eliminados el 1 de enero del 2004. Esta reducción significó un ahorro de USD 130 mil durante el año. Es interesante notar que las exportaciones de concentrado de molibdeno, una materia prima para producir ferromolibdeno, también experimentaron un crecimiento fuerte (ver la siguiente sección, de exportaciones sobre los USD 7,5 millones).

Placas, láminas, hojas y tiras de plástico no celular: Las exportaciones de esta categoría a EE.UU. crecieron en un 373% en el período. Consistieron en película (*film*) de polietileno, láminas (geomembranas) de polietileno, película y láminas de polipropileno y cintas de polipropileno, y alcanzaron USD 4,1 millones. El TLC eliminó el arancel de 4,2% que estos

productos pagaban antes al entrar a EE.UU., significando para los productores un ahorro de USD 171.650 en el año.

Tubos y perfiles huecos misceláneos de hierro o acero: De los productos exportados a EE.UU. en esta categoría durante el 2004 un 56,2% correspondió a tubos de acero soldado y un 43,8% a cañerías. Crecieron en un 232% con respecto al 2003, alcanzando USD 4,9 millones. El arancel sobre estos productos antes del TLC variaba entre 0,6% y 2,4%. El Tratado los redujo a cero a partir del 1 de enero del 2004.

Óxidos, hidróxidos y peróxidos de metales: Las exportaciones a EE.UU. en esta categoría correspondieron a óxidos de molibdeno, cuyos envíos crecieron en 186%, de USD 2,4 millones en el 2003 a USD 7,0 millones en el 2004. Todas las exportaciones en el 2004 fueron de trióxidos de molibdeno, cuyo volumen aumentó en 95,6% con respecto al año anterior, a 119 toneladas, y cuyo precio por kilo aumentó de USD 10,41 a USD 29,98. Sin embargo, en el 2004 no se exportaron otros óxidos de molibdeno que sí se habían exportado el año anterior, por un total de USD 1,2 millones y un precio de USD 7,67 por kilo. Todos los productos exportados en esta categoría pagaban un arancel del 3,2% antes de la vigencia del TLC, el que fue reducido a cero el 1 de enero del 2004, resultando en un ahorro de USD 223.680 en el año.

Abonos con dos o tres de los elementos fertilizantes nitrógeno, fósforo y potasio; y los demás abonos: Chile exportó USD 2,7 millones de estos abonos a EE.UU. en el 2004, un crecimiento de 114% por sobre el año anterior. El 99,1% de los envíos correspondieron a nitrato sódico potásico (salitre), cuyo volumen aumentó en 163%, a 19.876 toneladas.

Frutas preparadas o conservadas, no incluidas en otra parte: Esta categoría comprende preparaciones y conservas de fruta, aparte de la fruta confitadas las jaleas, mermeladas, purés, pastas y el jugo. Sus exportaciones a EE.UU. crecieron en 102%, de USD 3,1 millones en el 2003 a USD 6,3 millones en el 2004. De éstas, un 86% (USD 5,4 millones) fueron conservas de duraznos, y un 12,5% (USD 784 mil) correspondió a conservas de mezclas de distintas frutas. Otras frutas exportadas en esta categoría fueron ciruelas, frutillas, palmitos y cerezas.

Antes de la vigencia del TLC, los productos en este grupo pagaban aranceles de entre 0,9% y 17%. Las conservas de duraznos pagaban un 17%, el que se reduce gradualmente a partir del 2008 hasta llegar a cero en el 2015. Las mezclas de fruta, aparte de la ensalada tropical, pagan un arancel de 14,9% y tienen el mismo calendario de desgravación. El arancel de 5,6% que pagaba la ensalada tropical antes de la vigencia del Tratado está siendo reducido en 10 etapas anuales iguales (pagó un 5,04% en el 2004). Antes del TLC, las ciruelas en conserva pagaban un arancel de 11,2%; las uvas, un 7%; y las cerezas, 6,9 centavos de dólar / kilo + 4,5%, aranceles que están siendo reducidos en 8 etapas anuales iguales, y estaban en 7/8 de su valor durante el año 2004. El arancel de 9,6% que pagaba la pulpa de fruta antes de la vigencia del TLC fue eliminado el 1 de enero del 2004, al igual que el 4,5% que pagaban los *berries* (aparte de arándanos y frutillas), y el 0,9% que pagaban los palmitos.

Se puede concluir que el éxito de las exportaciones de frutas preparadas o conservadas a EE.UU. durante el 2004 provino en parte de la reducción arancelaria, pero en una gran parte de la mayor visibilidad y gestión de las empresas chilenas como consecuencia del Tratado.

Máquinas de excavación: Las exportaciones chilenas a EE.UU. en esta categoría correspondieron a 11 cargadores frontales, 8 compactadoras, 6 excavadoras y 4 topadoras de oruga frontales (*bulldozers*). Los envíos crecieron en 91,2% durante el año 2004, alcanzando USD 3,1 millones.

Artículos de confitería sin cacao: Los artículos de confitería sin cacao exportados a EE.UU. en el 2004 crecieron en 65,8%, de USD 2,6 millones el año anterior a USD 4,4 millones. Los caramelos representaron la mayor parte, con 66,2%, seguidos por las gomas azucaradas, con 15,1%; los chicles y demás gomas de mascar recubiertos de azúcar, con 7,6%; las gomas azucaradas sin cacao, con 6,5% y los demás chicles y gomas de mascar, con 4,3%. Las pastillas sin cacao y los confites a base de dulce de leche representaron menos del 1% del total exportado. Seis empresas realizaron estas exportaciones durante el año.

Cloruros, bromuros e yoduros: Los productos exportados a EE.UU. en esta categoría durante el 2004 fueron cloruro de cobre, cloruro de litio, yoduro de sodio y yoduro de potasio. Sus envíos crecieron en 64,1%, de USD 4,1 millones en el 2003 a USD 6,7 millones en el 2004. El volumen de las exportaciones creció en 22,0%, y alcanzó 1.457 toneladas.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones sobre USD 7,5 millones

Las exportaciones entre USD 7,5 millones y USD 12,5 millones se consideran entre medianas a grandes, mientras aquellas por sobre los USD 12,5 millones se consideran grandes. Aquí se han combinado ambos grupos, por encontrarse solamente 13 categorías dentro del primer rango. En total, 53 categorías de productos presentaron envíos a EE.UU. por sobre USD 7,5 millones durante el año 2004.

Se puede esperar una gran participación de productos tradicionales entre estas exportaciones, debido a su alto valor comparado con las demás exportaciones al mercado estadounidense. La mayoría de las categorías de productos en este análisis pertenecen a las industrias tradicionales de la minería, forestal y pesquera; sin embargo, la presencia de textiles y de té llama la atención.

Exportaciones a EE.UU. sobre USD 7,5 millones con mayores aumentos porcentuales, año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en % 03-04	Cambio en Valor 03-04
		En Dólares			
2613	Minerales de molibdeno y sus concentrados	98.365.720	6.266.574	1469,7%	92.099.146
7106	Plata (incluida la plata dorada y la platinada) en bruto	27.724.258	10.038.190	176,2%	17.686.068
0306	Crustáceos congelados, refrigerados, secos y vivos	8.479.230	3.499.948	142,3%	4.979.282
6203	Trajes, conjuntos, chaquetas, pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos y "shorts" (excepto de baño), para hombres o niños	19.072.494	8.602.386	121,7%	10.470.108
7403	Cobre refinado y aleaciones de cobre, en bruto	638.689.885	311.100.337	105,3%	327.589.548
7402	Cobre sin refinar, para afino	138.893.430	70.657.001	96,6%	68.236.429
2841	Sales de los ácidos oxometálicos o merxometálicos	13.446.057	7.539.535	78,3%	5.906.522
2101	Preparaciones, concentrados, extractos y esencias de café o té	8.020.149	4.539.058	76,7%	3.481.091
4703	Pasta química de madera (celulosa) de coníferas a la sosa (soda) o al sulfato, excepto la pasta para disolver	11.971.182	6.881.116	74,0%	5.090.066
4409	Madera perfilada longitudinalmente (con lengüetas, ranuras, rebajes, acanalados, biselados, con juntas en v, moldurados, redondeados o similares) en una o varias caras, cantos o extremos	315.315.655	186.480.689	69,1%	128.834.966

Minerales de molibdeno y sus concentrados: El crecimiento de las exportaciones de minerales de molibdeno y sus concentrados a EE.UU. ha sido extraordinario este año: del 55º lugar en las exportaciones a este país en el 2003 pasó al 12º lugar en el 2004. Los envíos subieron de USD 6,3 millones a USD 98,4 millones, un aumento de 1.470% en términos de valor y 667% en términos de volumen. Todos los productos exportados fueron concentrados, de los cuales el 41,2% fueron tostados y el 58,8% sin tostar.

Aunque este crecimiento refleja el aumento general en las exportaciones de concentrados de molibdeno – Chile ha exportado al mundo un 302% más que el año pasado en términos de valor y un 52,7% más términos de volumen – también indica que el mercado estadounidense para este producto es atractivo y que los productores chilenos están expandiendo su presencia allí. EE.UU. recibió el 8,1% de las exportaciones de este producto en el 2004.

Plata: Las exportaciones de plata en bruto a EE.UU. durante el 2004 crecieron en un 176% en valor con respecto al año 2003, sumando USD 27,7 millones, y un 92,9% en

volumen, alcanzando 128 toneladas. El 65,8% de los envíos fueron de plata aleada y el 35,2%, de plata refinada pura.

Crustáceos congelados, refrigerados, secos y vivos: Las exportaciones a EE.UU. en esta categoría experimentaron crecimiento de 142% en el 2004, registrando USD 8,5 millones en ventas, comparadas con USD 3,5 millones el año anterior. El principal producto exportado fue centollón del tipo *paralomis granulosa*, pelado, cocido en agua y congelado, con el 44,0% de los envíos (USD 3,7 millones). Lo siguió la carne de centolla congelada, con el 41,5% de los envíos y USD 3,5 millones. Este último producto estaba sujeto a un arancel del 7,5% antes de la vigencia del TLC, acuerdo que resultó en un ahorro de USD 264 mil durante el año 2004.

Otros productos exportados en esta categoría fueron: jaibas congeladas, por USD 409 mil (4,8% del total); polvo de crustáceos congelado, por USD 335 mil (4,0%); langostinos amarillos (*cervimunida johni*) congelados, por USD 222 mil (2,6%); y camarones de nailon congelados, por USD 178 mil (2,1%). En montos de menos de USD 50 mil cada uno, fueron exportados los langostinos colorados congelados, otros tipos de centolla y centollón congelados, los camarones nailon sin congelar, las pinzas de jaibas y las jaibas vivas.

Trajes, conjuntos, chaquetas, pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos y "shorts" (excepto de baño), para hombres o niños: El sector textil fue muy favorecido con el TLC, que redujo los aranceles sobre todos los productos del rubro a cero inmediatamente. Estos aranceles habían alcanzado hasta 32,7% antes del acuerdo. Las exportaciones a EE.UU. en la categoría de trajes, conjuntos, chaquetas, pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos y "shorts" (excepto de baño), para hombres o niños, crecieron de USD 8,6 millones en el 2003 a USD 19,1 millones en el 2004, un aumento de 122%.

Los productos exportados a EE.UU. en esta categoría durante el 2004 tuvieron las siguientes características:

Producto	Valor exportado (USD miles)	% de exportaciones de la categoría	Arancel antes del TLC
Pantalones de mezclilla (<i>denim / jeans</i>)	6.003	31,5%	16,9%
Chaquetas de lana o pelo fino	5.599	29,4%	18,8%
Pantalones largos, pantalones con peto y pantalones cortos de lana o pelo fino	3.622	19,0%	45,2 centavos de dólar por kilo + 17,7% (igual al 18,8% en 2004)
Trajes (ambos o ternos) de lana o pelo fino	3.318	17,4%	15,9 centavos de dólar por kilo + 18,6% (igual al 19,0% en 2004)
Chaquetas (sacos) de las demás materias textiles	399	2,1%	6,6%

Los demás productos exportados sumaron menos del 1% de las exportaciones de la categoría.

En total, el TLC produjo un ahorro de USD 3,4 millones en aranceles para estos productos durante el año 2004, eximiendo de aranceles a productores que alcanzaban hasta el 19,0% y que habrían sumado 17,9% sobre el valor exportado en el 2004. Cabe destacar especialmente el repunte de las exportaciones de *jeans* a EE.UU., las que en el año 2003 sumaron sólo USD 37 mil.

Sales de los ácidos oxometálicos o meroxometálicos: Esta categoría de exportaciones a EE.UU. aumentó en 78,3% durante el año, de USD 7,5 millones en el 2003 a USD 13,4 millones en el 2004. Los productos exportados se diversificaron: en el 2003 sólo se exportaron molibdatos de amonio, mientras que en el 2004 se agregaron exportaciones de perrenato de amonio (4,5% del total) y molibdatos de sodio (2,0% del total).

Al entrar en vigencia el TLC se eliminaron los aranceles que estos productos pagaban antes: el molibdato de amonio estaba sujeto a un arancel del 4,3%; el perrenato de amonio, a un arancel del 3,1%; y el molibdato de sodio, a un arancel del 3,7%. De esta manera, el TLC produjo un ahorro de USD 569 mil, sumado al crecimiento que impulsó.

Preparaciones, concentrados, extractos y esencias de café o té: Chile exportó USD 8,0 millones de estos productos a EE.UU. en el 2004, un crecimiento de 76,7% por sobre los 4,5 millones exportados en el año 2003. El 99,8% de los envíos fueron de té instantáneo en polvo. Aparte de los productos textiles notados arriba, esta categoría es la única de las diez categorías con exportaciones a EE.UU. por sobre USD 7,5 millones con mayor crecimiento en el 2004 que no proviene de una industria tradicional.

Pasta química de madera (celulosa) de coníferas a la sosa (soda) o al sulfato, excepto la pasta para disolver: Las exportaciones de este tipo de celulosa a EE.UU. durante el año 2004 crecieron en 74,0%, de USD 6,9 millones en el 2003 a USD 12,0 millones. Su volumen aumentó en 64,8%, alcanzando 26.134 toneladas. El 66,7% (USD 8,0 millones) de los envíos fueron de celulosa "kraft", y el 33,3% (USD 4,0 millones), de celulosa cruda de pino insigne.

Tres categorías de productos en este análisis estuvieron dentro de las mayores categorías de exportaciones a EE.UU., y fueron analizadas en la sección "Reacciones de los Principales Productos Exportados" más arriba. Este es el caso del cobre refinado y aleaciones de cobre; el cobre sin refinar; y la madera perfilada longitudinalmente.

Categorías con Aumento Infinito

Noventa y dos de las categorías de productos exportados a EE.UU. durante el año 2004 no fueron exportados a ese país en el 2003. En la mayoría de los casos, estas exportaciones corresponden a una empresa que logró entrar al mercado estadounidense con un producto nuevo durante el año, y varios casos fueron propulsados por la eliminación de aranceles bajo el TLC. Aquí se analizan las categorías sobre USD 60.000 (el límite inferior para productos "pyme").

Exportaciones con aumento infinito año 2004		
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB en dólares
2711	Gases de petróleo (propano y butano licuado)	2.945.260
8426	Grúas y aparatos de elevación; puentes rodantes, puentes grúa, y semejantes	1.203.590
5107	Hilados de lana peinada para la venta al por menor	987.116
2619	Escorias (excepto las granuladas), batiduras y demás desperdicios de la siderurgia	656.424
8704	Vehículos automóviles para el transporte de mercancías	581.892
7219	Productos laminados planos de acero inoxidable, de anchura superior o igual a 600 mm, simplemente laminados en frío	438.340
7208	Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm, laminados en caliente, sin chapar ni revestir	365.003
2805	Metales alcalinos; metales de las tierras raras; mercurio	329.504
7110	Platino en bruto o en polvo	293.536
1205	Semillas de nabo (nabina) o de colza con bajo contenido de ácido erúico	230.608
3815	Iniciadores y aceleradores de reacción y preparaciones catalíticas, no incluidas en otra parte	227.439
8436	Las demás máquinas y aparatos para la apicultura, avicultura, silvicultura, agricultura o horticultura	220.889
8420	Calandrias y laminadores, excepto para metales o vidrio, y cilindros para estas máquinas	173.823
3825	Los demás desechos de la industria química o de las industrias conexas que contengan principalmente componentes orgánicos	170.869
7310	Depósitos, barriles, tambores, bidones, etc. para cualquier materia excepto de gas comprimido o licuado o líquidos, de fundición, hierro o acero	165.911
8105	Manufacturas de cobalto	145.505
5207	Hilados de algodón (excepto el hilo de coser) acondicionados para la venta al por menor	135.967
7225	Productos laminados planos de los demás acero aleados, de anchura superior o igual a 600 mm, simplemente laminados en caliente	127.974
3306	Preparaciones para higiene bucal o dental; pasta de dientes	111.735
8439	Máquinas y aparatos para la fabricación de pasta de materias celulósicas o para la fabricación o acabado de papel o cartón	104.175
6004	Tejidos de punto con un contenido de hilados de elastómeros superior o igual al 5% en peso, sin hilos de caucho, excluido el terciopelo y la felpa	89.685

Productos textiles

El TLC abrió el mercado estadounidense a nuevos productos textiles chilenos durante el año 2004. Entre estos están los siguientes.

Hilados de lana para la venta al por menor: Las exportaciones a EE.UU. en esta categoría alcanzaron USD 987 mil. Hasta la entrada en vigencia del TLC, pagaban un arancel de 6,9%, porcentaje que el TLC redujo a cero para todos los productos textiles el 1 de enero del 2004. Esto resultó en un ahorro de USD 68.100 durante el 2004.

Hilados de algodón (excepto el hilo de coser) para la venta al por menor: Estos productos registraron exportaciones a EE.UU. por USD 136 mil durante el año, impulsado en parte por la eliminación bajo el TLC del arancel del 1,5% que antes pagaban al entrar a este mercado.

Tejidos de punto con un contenido de hilados de elastómeros superior o igual al 5% en peso: Chile exportó USD 90 mil de tejidos de punto de poliamidalisa con 1,5 metros de ancho a EE.UU. durante el 2004. Sin el TLC, habrían pagado un arancel del 12,3%.

Productos de hierro y acero

Cuatro de las 21 categorías de nuevas exportaciones a EE.UU. sobre USD 60.000 son productos de hierro y acero, tipos de productos que han aparecido con alto crecimiento en los otros análisis de este informe:

Chile exportó USD 438 mil en productos laminados planos de acero inoxidable, de anchura 932mm y longitud 1,359mm, simplemente laminados en frío. Estos productos pagaban un arancel del 3% antes de la vigencia del TLC y ahora entran el mercado de EE.UU. sin arancel.

Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm, y espesor superior a 10mm, laminados en caliente, sin chapar ni revestir, fueron exportados en USD 365 mil. Antes del TLC, pagaban un arancel del 1,5%, que fue eliminado el 1 de enero del 2004.

Chile exportó a EE.UU. USD 166 mil de varios tipos de barriles, tambores, bidones, etc. para cualquier materia excepto de gas comprimido o licuado o líquidos, de fundición, hierro o acero.

Los USD 128 mil que exportó Chile en productos laminados planos de los demás acero aleados, de anchura superior o igual a 600 mm, simplemente laminadas en caliente, tenían varias dimensiones: de 40mm 2 metros x 6 metros; de 25mm x 3 metros x 10 metros; y de 25mm x 3 metros x 6 metros. Sus aranceles antes del TLC varían de entre 1,5% a 3,2%, y ahora entran el mercado estadounidense libre de arancel.

Maquinaria

Cinco de las 21 categorías en este análisis son de maquinaria, que – debido a sus altos valores por unidad – podrían ser indicativas de transacciones puntuales más que tratarse de una nueva tendencia en las exportaciones chilenas:

Los USD 1,2 millones exportados en la categoría de grúas y aparatos de elevación, puentes rodantes, puentes grúa, etc., correspondieron al envío de una grúa.

Las exportaciones de vehículos automóviles para el transporte de mercancías correspondieron a dos camiones para la minería enviados a una subsidiaria de la empresa que los manufacturó en EE.UU., y sumaron USD 582 mil.

En la categoría de máquinas y aparatos para la apicultura, avicultura, silvicultura, agricultura o horticultura, Chile exportó 12 máquinas desbrotadoras a EE.UU., libres de aranceles, por un total de USD 221 mil.

Chile exportó una máquina adhesivadora automático y cilindros para maquinaria de uso minero, en la categoría de calandrias y laminadores, por un total de USD 174 mil.

En términos de las máquinas y aparatos para la fabricación de pasta de materias celulósicas o para la fabricación o acabado de papel o cartón exportadas a EE.UU. durante el 2004, el 69,3% del valor exportado correspondió a partes para máquinas y aparatos usados en la fabricación de pastas celulósicas, mientras el 29,5%, o USD 31 mil, correspondió a la venta de una máquina de acabado para papel y/o cartón. El total exportado fue de USD 104 mil. La entrada de estos productos al mercado estadounidense puede ser un resultado de la experiencia que tienen empresas chilenas en el rubro de la celulosa.

Gases de petróleo (propano y butano licuado): La empresa ENAP exportó USD 2,9 millones en estos productos a EE.UU. durante el 2004. El 82,0% fue de propano y el resto de butano.

Escorias, bataduras y demás desperdicios de la siderurgia: Esta categoría presentó envíos por USD 656 mil y ya entraba a EE.UU. sin aranceles antes de la vigencia del TLC.

Platino: Los USD 294 mil en envíos a EE.UU. durante el 2004 fueron de platino en polvo o bolitas.

Semillas de nabo (nabina) o de colza con bajo contenido de ácido erúxico: Los envíos de estas semillas a EE.UU. en el año 2004 alcanzaron USD 231 mil. El TLC eliminó el arancel sobre este producto, el que anteriormente fue de 0,58 centavos de dólar por kilo, lo que resultó en un ahorro de 29,5% sobre su valor durante el 2004.

Iniciadores y aceleradores de reacción y preparaciones catalíticas: Estos productos pertenecen a la industria química, y sus exportaciones a EE.UU. alcanzaron USD 227 mil en el año 2004.

Mercurio: Los USD 330 mil exportados a EE.UU. en la categoría de metales alcalinos, metales de las tierras raras y mercurio fueron envíos de un total de 85 toneladas de

mercurio durante el año. El TLC eliminó su arancel de 1,7% que pagaba hasta el 1 de enero del 2004.

Los demás desechos de la industria química o de las industrias conexas que contengan principalmente componentes orgánicos: En esta categoría, Chile exportó residuos de carbón activo a EE.UU., con un contenido de 74,1% plata y 25,9% oro, por un total de USD 171 mil.

Manufacturas de cobalto: Chile exportó USD 146 mil de cobalto electrolítico en cátodos a EE.UU. en el 2004.

Preparaciones para higiene bucal o dental; pasta de dientes: De los USD 112 mil exportado a EE.UU., el 98,1% fue de pasta de dientes, un nuevo producto de exportación a este mercado para la venta a través de cadenas de *retail*. Dos empresas realizaron estos envíos.

Principales disminuciones

Para dar una visión completa del comportamiento de las exportaciones chilenas hacia EE.UU. en el año, es conveniente analizar los productos con las mayores disminuciones. Aquí se analizan los grupos de productos registrando más de USD 1 millón en exportaciones en el 2003 con las mayores disminuciones el año 2004. Se han excluido los grupos que registran menos de USD 1 millón en exportaciones para poder enfocarse en productos con más impacto en la economía exportadora.

Exportaciones a EE.UU. sobre USD 1 millón con mayores disminuciones porcentuales año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en	Cambio en
		En Dólares		% 03-04	Valor 03-04
2603	Minerales de cobre y sus concentrados	1.130	9.874.948	-100,0%	-9.873.818
7326	Manufacturas misceláneos de hierro o acero	480.969	7.891.881	-93,9%	-7.410.912
0409	Miel natural	1.948.442	11.521.380	-83,1%	-9.572.938
3603	Mechas de seguridad; cordones detonantes; cebos y cápsulas fulminantes; inflamadores; detonadores eléctricos	825.839	3.194.939	-74,2%	-2.369.100
4408	Hojas para chapado, para contrachapado o para otras maderas estratificadas similares, aserrada, cortadas o desenrolladas	1.110.101	2.638.458	-57,9%	-1.528.357
7209	Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600mm, laminados en frío, sin chapar ni revestir	5.213.252	11.901.998	-56,2%	-6.688.746
8517	Aparatos eléctricos de telefonía o telegrafía con hilos, combinados con microfono y los aparatos de telecomunicación por corriente portadora o telecomunicación digital; videofonos	2.162.178	4.080.743	-47,0%	-1.918.565
3808	Insecticidas, fungicidas, reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares, presentados en formas para la venta al por menor	983.123	1.773.357	-44,6%	-790.234
4901	Libros, folletos e impresos similares	1.111.483	1.977.637	-43,8%	-866.154
0101	Caballos vivos	2.840.000	4.962.050	-42,8%	-2.122.050

Las razones detrás de estas disminuciones en el comercio son variadas: pérdida de un cliente, mayor competencia o menor demanda desde EE.UU.; o que un exportador chileno haya encontrado un precio o condiciones de venta más interesantes en otros mercados y haya tomado la decisión de cambiar el destino de sus exportaciones en su beneficio.

Por ejemplo, aunque Chile registra una baja fuerte en sus envíos de minerales de cobre y sus concentrados a EE.UU., las exportaciones de estos productos al mundo crecieron en 105,6% en valor durante el año, alcanzando USD 4,9 mil millones. Casi el 60% de estas compras fueron destinadas a Japón, China y Corea del Sur. Estados Unidos se sitúa en el último lugar.

En cambio, las exportaciones de miel al mundo registraron una caída de 49,8% durante el año 2004. EE.UU. fue el segundo destino de las exportaciones chilenas de miel, con aproximadamente 15% del total, detrás de Alemania.

Las exportaciones de "manufacturas misceláneas de hierro o acero" a EE.UU. bajaron en 93,9% durante el 2004, mientras los envíos totales de estos productos al mundo crecieron en 8,5%. Aquellas de "productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600mm, laminados en frío, sin chapar ni revestir" disminuyeron en 56,2%, siguiendo una reducción general de 65,6% en los envíos totales de estos productos al mundo. Sin embargo, varios productos manufacturados de estos metales

experimentaron fuerte crecimiento durante el año, detallado en las secciones anteriores de este estudio.

Ocurre una situación semejante con la disminución de 57,9% en las exportaciones de hojas para chapado o contrachapado de madera. Los productos forestales también estaban entre aquellos cuyas exportaciones a EE.UU. que más crecieron durante el año, pero el total de exportaciones chilenas al mundo de estos productos disminuyó en 13,9% en el año. Se están exportando distintos productos dentro de una misma industria.

IMPORTACIONES DESDE EE.UU.

Crecimiento por Sectores

El sector con mayor crecimiento de importaciones desde EE.UU. durante el 2004 fue el de combustibles minerales – mayormente aceites combustibles destilados (*fuel oil*) como *gas oil* y *diesel oil* – que creció en 381%, alcanzando USD 389 millones. Las importaciones de turborreactores, turbopropulsores y otras turbinas de gas crecieron en 311% en valor, a USD 62,6 millones. Turbinas para aviones y sus partes representaron aproximadamente el 50% de este monto.

Crecimiento de importaciones desde EE.UU. por sector, 2004 vs. 2003			
Industria	2004	2003	Crecimiento 03-04
	FOB en dólares		
Combustibles minerales	329.467.188	68.478.704	381,1%
Aparatos eléctricos*	293.559.722	273.283.210	7,4%
Maquinaria para construcción y minería	279.123.976	164.306.045	69,9%
Vehículos automóbiles	270.745.299	175.863.624	54,0%
Plástico	181.289.574	130.670.043	38,7%
Equipos de computación y procesamiento de datos	177.781.991	172.660.869	3,0%
Productos químicos orgánicos e inorgánicos	171.975.409	124.796.584	37,8%
Productos minerales y metales	121.682.348	96.346.301	26,3%
Forestales	93.208.644	47.363.019	96,8%
Motores	91.547.799	69.529.263	31,7%
Abonos / Fertilizantes	79.754.632	41.407.840	92,6%
Aparatos médicos	68.329.814	61.105.642	11,8%
Turborreactores, turbopropulsores y otras turbinas de gas	62.642.283	15.230.073	311,3%
Bombas para líquidos y de aire	46.122.344	44.611.558	3,4%
Maquinaria y aparatos para la agricultura y agroindustria	40.820.516	16.450.662	148,1%
Productos farmacéuticos	36.311.747	35.310.498	2,8%
Sub-total	2.014.896.098	1.468.935.231	37,2%
Total de exportaciones	3.376.610.166	2.506.251.076	34,7%
* Excluye motores eléctricos, que están incluidos en Motores			

El área de maquinaria para la agricultura y la agro-industria registró el tercer mayor incremento, de 148%, sumando USD 40,8 millones, mientras las importaciones de abonos y fertilizantes crecieron en 92,6%, a USD 79,8 millones. Esto reflejó una mayor demanda por bienes de capital e insumos para apoyar el crecimiento en el sector agrícola, mientras exportaciones chilenas al mundo aumentan y los aranceles sobre bienes manufacturados en EE.UU. se eliminan. De una manera paralela, las importaciones de maquinaria para excavar, usada en las industrias de la construcción y la minería, crecieron en 69,9% a USD 279 millones, demostrando cómo bienes de capital y tecnología de EE.UU. son empleados en los procesos de producción en varias de las actividades económicas principales de Chile.

Las importaciones de productos forestales – compuesto en un 66% por papel y cartón, y en la fracción restante por madera, productos de madera y celulosa – casi se duplicaron y sumaron USD 93,2 millones durante el año 2004. Las importaciones de vehículos automóbiles experimentaron un crecimiento fuerte, de 54,2%, reflejando mayores compras de automóbiles para pasajeros y para el transporte de productos, con una fuerte presencia de volquetes (*dump trucks*) usados mayormente en la minería.

Las importaciones de plásticos, productos químicos orgánicos e inorgánicos, y motores desde EE.UU. crecieron en entre 30% y 40%, alcanzando valores de entre USD 90 y 200 millones, mientras aquellas de productos metales y minerales subieron en 26% con respecto al 2003. Los aparatos médicos crecieron en doble-dígitos, en 12%, llegando a USD 68,3 millones. Los aparatos eléctricos aumentaron en 7%, un incremento significativo considerando su alto valor de USD 294 millones, ubicándolo como el segundo sector en importaciones desde EE.UU. Los equipos de computación y procesamiento de datos experimentaron crecimiento moderado, de 3% pero también alcanzaron un valor alto, de USD 178 millones. Las bombas para líquidos y de aire, y los productos farmacéuticos, registraron aumentos de aproximadamente 3% durante el año.

Reacciones de los Principales Productos Importados

Las principales categorías de importaciones desde EE.UU. no sufrieron grandes cambios en su composición durante el año 2004 con respecto al 2003, y tres crecieron en más de 100%. En cuanto a las categorías que ingresaron a las 10 mayores importaciones, la categoría de turbinas a gas subió del 32° lugar en el 2003 al 8° en el 2004, y la de automóviles para el transporte de personas subió del 13° al 10°. Éstas desplazaron dentro de las 10 mayores a los instrumentos y aparatos médicos – a pesar de un crecimiento en sus ventas a Chile – y al trigo, que sí sufrió una reducción este año.

Principales Importaciones desde EE.UU. año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en	Cambio en
		En Dólares		% 03-04	Valor 03-04
2710	Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto aceite crudo, incluyendo gasolina, gas oil, diesel oil, fuel oil, etc.	282.792.805	56.946.154	396,6%	225.846.651
8471	Máquinas automáticas para tratamiento o procesamiento de datos (computadores); lectores magnéticos o ópticos; máquinas para registro y procesamiento de datos	177.781.991	172.660.869	3,0%	5.121.122
8429	Equipos de excavación: Topadores frontales, topadoras angulares, niveladoras, traillas, palas mecánicas, excavadoras, cargadoras, palas cargadoras, compactadoras y aplanadoras, autopropulsadas	147.226.328	52.692.907	179,4%	94.533.421
8704	Vehículos automóviles para el transporte de mercancías	131.298.628	71.089.813	84,7%	60.208.815
8431	Partes destinadas a la máquinas que usan poleas, gatos, grúas, caretilas de manipulación y elevación, ascensores, transportadores, topadoras frontales, excavadoras y otros equipos para la construcción, máquinas para excavar, máquinas para perforar tierra y minerales, etc. (partidas 8425 a 8430)	91.917.074	81.554.384	12,7%	10.362.690
8473	Partes y accesorios destinados a las máquinas de escribir, calculadoras, computadores, impresoras, y otras máquinas y aparatos de oficina (partidas 8469 a 8472)	70.497.698	65.773.913	7,2%	4.723.785
8708	Partes y accesorios de vehículos automóviles	66.986.518	59.805.626	12,0%	7.180.892
8411	Turbo reactores, turbopropulsores y demás turbinas a gas, y sus partes	62.642.283	15.230.073	311,3%	47.412.210
8525	Teléfonos celulares, aparatos emisores de radiotelefonía, radiodifusión o televisión; cámaras de televisión; y videocamaras	52.389.750	60.122.735	-12,9%	-7.732.985
8703	Automóviles de turismo y para el transporte de personas	49.276.352	36.330.167	35,6%	12.946.185

Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto aceite crudo: El crecimiento de 394% en estas importaciones determinó un salto del 7° lugar en el 2003 al primero en el 2004. Pertenece al sector de combustibles minerales, que fue el que más creció en importaciones desde EE.UU.. Las compras consistieron en 77% de aceites combustibles destilados, como *gasoil* y *diesel oil*. Su arancel de 6% antes del TLC fue reducido a 1,2% durante el 2004, se situará en 0,6% en el 2005, y llegará a cero en el 2006.

Máquinas automáticas para procesamiento de datos (computadores), etc.: Las importaciones en esta categoría crecieron en 3,8% a USD 178 millones y fueron variadas. Los computadores representaron el 15,0%; las máquinas automáticas que puedan recibir

y tratar señales de televisión, telecomunicación, audio y video representaron el 8,2%; y otras máquinas automáticas para tratamiento o procesamiento de datos representaron el 10,3%. Estas compras también incluyeron organizadores personales electrónicos (PDA o *palm*). Otro 4,7% de las importaciones fueron de impresoras, mientras el 16,5%, unidades de memoria de disco. Los monitores y pantallas representaron el 6,0%, mientras las unidades de memoria y unidades de control representaron aproximadamente el 5,0% cada uno. Este grupo fue la principal importación desde EE.UU. en el 2003, pero fue superado por los aceites de petróleo este año.

Equipos de excavación: Esta categoría de importaciones desde EE.UU., usados en las industrias de la minería y la construcción, experimento un crecimiento de 179% durante el 2004 y fue la tercera categoría en valor importado, con USD 147 millones. El 33,9% de su valor consistió en compras de topadoras de orugas o ruedas autopropulsadas (*bulldozers*) y un 32,5%, en cargadores frontales. Los envíos también incluyeron niveladoras (7,7%), palas mecánicas (5,9%), y otra maquinaria para la excavación.

Vehículos automóbiles para el transporte de mercancías: Estas importaciones desde EE.UU. crecieron en 84,7%, a USD 131 millones. Un 77,6% de su valor fue en volquetes (*dump trucks*), mayormente usados en la minería. Un 13,2% fue en chasis con cabina para camiones de carretera, con motor de embolo o pistón, diesel o semi-dieseli, con una capacidad de carga superior a 2.000 kilos; y un 6,8% fue en camionetas de encendido por chispa, con una capacidad de carga superior a 500 kilos pero inferior o igual a 2.000 kilos.

Partes destinadas a la máquinas de partidas 8425 a 8430: Esta categoría de productos incluye partes para máquinas usan poleas, gatos, grúas, caretillas de manipulación y elevación, ascensores, transportadores, topadoras frontales, excavadoras y otros equipos para la construcción, y otras máquinas para excavar o perforar tierra y minerales. Sus compras desde EE.UU. sumaron USD 91,9 millones, un aumento del 12,7% por sobre el año 2003. Estas importaciones consistieron mayormente en insumos para maquinaria minera.

Partes y accesorios destinados a las máquinas de las partidas 8469 a 8472: En estas importaciones se incluyen partes y accesorios para máquinas de escribir, calculadoras, computadores, impresoras, y otras máquinas y aparatos de oficina. Las importaciones crecieron en 7,2% en el 2004 comparado con el 2003, sumando USD 70,5 millones, y fueron destinados en un 99,1% par máquinas automáticas, como los computadores, las impresoras y las calculadoras electrónicas.

Partes y accesorios de vehículos automóbiles: Chile importó USD 67,0 millones en productos de origen estadounidense en esta categoría, un aumento del 12% comparado con el año 2003. Estas compras también fueron muy variadas, consistiendo en un 25,3% de partes misceláneos para camiones de minería y volquetes; en un 11,3% de pastillas, discos y otros partes de frenos; en un 4,6% de ruedas y sus partes; en un 3,2% de amortiguadores; en un 3,1% de embragues; en un 2,8% de partes para sistemas de dirección; en un 2,7% de radiadores; en un 2,1% de partes para sistemas de suspensión; y de otros tipos de partes para vehículos.

Turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas a gas, y sus partes: De acuerdo con lo señalado en el análisis sectorial en la página 31, estas importaciones desde EE.UU. crecieron en 311% en valor, a USD 62,6 millones. Turbinas para aviones y sus partes representaron aproximadamente el 50% de este monto.

Teléfonos celulares, aparatos emisores de radiotelefonía, radiodifusión o televisión, cámaras de televisión, y videocámaras: Esta categoría de importaciones desde EE.UU. fue la única dentro de las 10 principales categorías cuyas compras de origen estadounidenses decrecieron en el año 2004, haciéndolo en un 12,4%. Las compras, que sumaron USD 52,4 millones, fueron compuestas por teléfonos celulares con cámara fotográfica, grabadora, lector de mp3 u otra tecnología similar incorporada, con el 70,5%; radio-receptores y transceptores de UHF y VHF con el 8,3%; estaciones bases de telefonía inalámbrica, con el 3,5%; estaciones bases para telefonía celular, con el 2,6%; cámaras digitales, con el 2,0%; cámaras de video, con el 1,2%; y otros equipos y aparatos, incluyendo de radio.

Automóviles de turismo y para el transporte de personas: Las importaciones en esta categoría crecieron en 35,6% a USD 49,3 millones durante el 2004. Un 67,4% fueron de vehículos con motores de más de 3.000 cm³, y un 22,7% fueron vehículos con motores de entre 1.500 y 3.000 cm³.

Estas compras se beneficiaron no sólo de la eliminación de su arancel bajo el TLC (que previamente era del 6%), sino también por una reducción en el impuesto al lujo chileno. Este impuesto afectaba los automóviles para pasajeros y aquellos para transporte con capacidad de menos de 2 toneladas, y gravaba el 85% del valor que excediera los USD 15,835 (valor referencial correspondiente al año 2003). Bajo el TLC, el porcentaje ad-valorem se reduce por un cuarto cada año, hasta llegar a cero el año 2007, y el valor mínimo por sobre el cual se aplica el gravamen se aumenta en USD 2.000 durante el período de reducción. De esta manera, el 1 de enero del 2004, el impuesto se situó en 63,75% para el valor de automóviles que exceda los USD 18.335. Para el año 2005, el gravamen es de 42,5%, y se aplica al valor de los automóviles sobre los USD 20.335.

Mayores Aumentos Porcentuales

Al igual que los grupos de productos pequeños, medianos y grandes usados para analizar el crecimiento de las exportaciones chilenas a EE.UU., se analizarán el crecimiento de importaciones en estos rangos de valor para identificar nichos de mercado y productos de origen estadounidense que están entrando con éxito al mercado chileno exitosamente o expandiendo sus ventas en una forma importante.

Los rangos de valor son los siguientes:

Pequeña-Mediana:	USD 60.000 a USD 2,5 millones
Mediana-Grande 1:	USD 2,5 millones a USD 7,5 millones
Mediana-Grande 2:	USD 7,5 millones a USD 12 millones
Grande:	USD 12 millones y más

En el grupo pequeña-mediana, hay 534 categorías de productos. Se han dividido en dos: de USD 60.000 a USD 600.000, con 312 categorías, y de USD 600.000 a USD 2,5 millones, con 222 categorías. El grupo mediano, de USD 2,5 millones a USD 7,5 millones, contiene 101 grupos de productos. Se han combinado los grupos "mediana-grande 2" y "grande", por encontrarse 41 categorías en la primera y 55 en la segunda.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones entre USD 60.000 y USD 600.000

Entre las diez productos importados desde EE.UU. en montos de entre USD 60.000 y USD 600.000 con mayor crecimiento durante el año 2004, hay tres categorías de la industria textil (tejidos de gasa, bordados, y tejidos de hilados de filamentos artificiales) y tres categorías de productos metálicos (plomo, acero inoxidable, y productos de hierro o acero sin alear). Químicos inorgánicos, productos cerámicos, interiores de animales y aparatos usados en el entrenamiento de pilotos también mostraron crecimiento excepcional.

Importaciones desde EE.UU. entre USD 60.000 y USD 600.000 con mayores aumentos porcentuales, año 2004 vs. 2003					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en	Cambio en
		En Dólares		% 03-04	Valor 03-04
7801	Plomo en bruto	104.964	312	33542%	104.652
2801	Fluor, cloro, bromo y yodo	261.316	4.197	6126%	257.119
7218	Acero inoxidable en formas primarias; Productos intermedios de acero inoxidable	105.153	1.699	6089%	103.454
5803	Tejidos de gasa de vuelta, excepto telas delgadas	392.680	7.765	4957%	384.915
5810	Bordados en piezas, tiras o motivos	111.945	4.134	2608%	107.811
6905	Artículos cerámicos para la construcción	171.038	7.269	2253%	163.769
7210	Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600mm, chapados o revestidos	384.864	24.860	1448%	360.004
8805	Aparatos usados en el lanzamiento y aterrizaje de aviones; Aparatos de entrenamiento de vuelo en tierra; sus partes	191.741	13.529	1317%	178.212
0504	Tripas e interiores de animales, excepto los de pescado	129.547	9.571	1254%	119.976
5408	Tejidos de hilados de filamentos artificiales	113.561	10.139	1020%	103.422

Plomo en bruto: Las importaciones de plomo en bruto desde EE.UU. alcanzaron USD 105 mil y 53 toneladas, un crecimiento del 33.542% en valor y 73.486% en términos de volumen, comparado con el año 2003. El 97,5% de las compras fueron planchas de ánodos de plomo acondicionados para el uso industrial.

Fluor, cloro, bromo y yodo: Las compras de estos elementos químicos a EE.UU. ascendieron a USD 261 en el 2004, compuesto casi en un 100% por yodo, más cantidades pequeñas de cloro, fluor y bromo. Experimentaron un crecimiento del 6.126% en valor y 7.139% en volumen, por sobre las importaciones del año 2003.

Acero inoxidable en formas primarias; productos intermedios de acero inoxidable: Chile importó USD 55 mil en acero inoxidable en lingotes u otras formas primarias y USD 50 mil en acero inoxidable en piezas rectangulares, de EE.UU. en el 2004, registrando un crecimiento de 6.089% en el año.

Tejidos de gasa de vuelta, excepto telas delgadas: Las importaciones de estos productos ascendieron a USD 393 mil, el mayor valor entre las 10 categorías de productos con mayor crecimiento en el rango USD 60.000 a USD 600.000. Su crecimiento fue de 4.957% por sobre el 2003. El 94,9% de las compras fueron en tejidos de gasa hechos de textiles sintéticos para la fabricación de alfombras, y el 5,1%, para la fabricación de ropa desechable.

Bordados en piezas, tiras o motivos: Chile importó USD 112 mil en bordados, del cual el 73,7% fue en etiquetas bordadas para jeans, el 18,0%, etiquetas bordadas para otras prendas de vestir, y el 8,3%, otros bordados. Estas importaciones crecieron en 2.608% por sobre el año 2003.

Artículos cerámicos para la construcción: Estas importaciones correspondieron a tejas cerámicas para cielos y techos, que crecieron en un 2.253% con respecto al año 2003, alcanzando USD 171 mil. Las compras fueron hechas por una empresa estadounidense que instaló varios locales en Chile durante el año.

Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600mm, chapados o revestidos: Chile importó USD 385 mil de estos productos durante el año, con un crecimiento de 1.448% por sobre el 2003. Los productos importados incluyeron láminas de acero sin alear revestidas de óxido de cromo, con un 37,4% del valor, y productos estañados de espesor inferior a 0,5 mm, con el 22,2% del valor.

Aparatos usados en el lanzamiento y aterrizaje de aviones; aparatos de entrenamiento de vuelo en tierra; sus partes: Las importaciones de estos productos desde EE.UU. crecieron en un 1.317%, alcanzando USD 192 mil. El 96,0% de este valor fue por la compra de un simulador de vuelo para entrenar pilotos, mientras el 3,4% fue por la compra de partes para estos simuladores, y el monto restante por otros aparatos relacionados con el lanzamiento y aterrizaje de aviones.

Tripas e interiores de animales, excepto los de pescado: El 91,9% de las importaciones de estos productos en el 2004 fueron de cerdo, para la fabricación de cecinas. El total de la categoría total creció en 1.254% con respecto al 2003, sumando USD 130 mil.

Tejidos de hilados de filamentos artificiales: Las importaciones de esta categoría crecieron en 1.020% durante el 2004, alcanzando USD 114 mil. Consistieron mayormente en tejidos de hilados de rayón.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones entre USD 600.000 y USD 2,5 millones

Las diez categorías de productos importados desde EE.UU. en montos entre USD 600.000 y USD 2,5 millones con mayor crecimiento en el 2004 representaron industrias muy diversas, desde la agroindustria a la venta de software y productos metálicos elaborados. Varios de estos productos fueron usados como insumos en industrias que forman la base de la economía chilena, como los trióxidos de cromo para la impregnación de madera, las bolas de hierro para la molienda de minerales y las redes para pescar.

Importaciones desde EE.UU. entre USD 600.000 y USD 2,5 millones con mayores aumentos porcentuales, año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en % 03-04	Cambio en Valor 03-04
		En Dólares			
2503	Azufre	650.424	4.624	13966%	645.800
2004	Las demás hortalizas preparadas o conservadas, congeladas (papas fritas y aros de cebolla)	680.551	40.486	1581%	640.065
2819	Óxidos e hidróxidos de cromo	950.421	88.646	972%	861.775
3502	Albuminas (incluyendo concentrados de varias proteínas de lactosuero), albuminatos y demás derivados de las albuminas	935.104	89.006	951%	846.098
7325	Manufacturas misceláneas de fundición, hierro o acero	996.406	174.314	472%	822.092
3903	Polímeros de estireno en formas primarias	1.411.679	313.990	350%	1.097.689
1516	Grasas y aceites animales o vegetales, parcial o totalmente hidrogenados, interesterificados, reesterificados o elaidinizados, incluso refinados, pero sin preparar de otro modo	1.074.341	249.931	330%	824.410
7309	Depósitos, cisternas y recipientes similares para cualquier materia, de fundición, hierro o acero, con capacidad superior a 300 litros, sin depositivos mecánicos ni térmicos	2.222.743	618.502	259%	1.604.241
4907	Sellos, timbres fiscales, y semejantes; papel timbrado; billetes de banco	1.585.160	493.771	221%	1.091.389
5608	Redes de mallas anudadas, fabricadas con cordeles, cuerdas o cordajes; redes confeccionadas para la pesca y demás redes de materia textil	1.676.725	533.828	214%	1.142.897

Azufre: Las importaciones de azufre desde EE.UU. crecieron en casi 14.000% en el 2004 con respecto al 2003 y fueron compuestos por azufre refinado al 99,995%. Alcanzaron USD 650 mil.

Las demás hortalizas preparadas o conservadas, congeladas: Estas importaciones, de USD 681 mil, correspondieron a papas fritas, con un 93,6% del valor, y aros de cebolla, con el 6,4% del valor. Crecieron en un 1.481% durante el 2004, a pesar de que no tuvieran una eliminación inmediata de su arancel bajo el TLC. El arancel del 6% sobre las papas fritas se reduce en un cuarto cada año bajo el TLC, y el arancel sobre los aros de cebolla, en un octavo.

Óxidos e hidróxidos de cromo: Las importaciones de estas productos desde EE.UU. sumaron USD 950 mil y crecieron en un 972% durante el 2004. Un 54,7% correspondió a sales de trióxidos de cromo para la impregnación de madera, y un 38,7% a otros trióxidos de cromo.

Albúminas, albuminatos y demás derivados de las albuminas: Chile importó USD 935 mil de estas proteínas para la industria alimenticia desde EE.UU. en el 2004, un crecimiento

del 951% por sobre el año 2003. La lactoalbumina, incluyendo concentrados de proteínas del lactosuero, representó el 97,0% del valor.

Manufacturas misceláneos de fundición, hierro o acero: Las importaciones de estos productos crecieron en un 472% en el 2004, alcanzando USD 996 mil. Las bolas y artículos moldeadas similares para la molienda de minerales representaron un 60,6% del valor, y las demás compras incluyeron abrazaderas, acoplamientos, lanas para maquinaria de minería, y otros ítems.

Polímeros de estireno en formas primarias: Estas importaciones de plásticos incluyeron poliestireno expandible en formas primarias para la fabricación de vasos y platos desechables (13,7% del valor), poliestireno expandible en formas primarias para otros usos (39,0% del valor), co-polimeros de acrilonitrilo-butadieno-estireno (ABS) en formas primarias para uso en la industria del plástico (24,8% del valor), y otros tipos de polímeros de estireno para uso en la industria del plástico y para elaborar jabón de tocador líquido. Sus compras desde EE.UU. crecieron en 350% durante el 2004, sumando USD 1,4 millones. Aproximadamente la mitad de estos productos recibieron una reducción inmediata de su arancel bajo el TLC, mientras la otra mitad tiene un calendario de desgravación gradual sobre un período de 4 años.

Grasas y aceites animales o vegetales: Chile importó USD 1,1 millones en estos productos desde EE.UU. en el 2004, un crecimiento del 330% por sobre el año anterior. Las compras fueron compuestas por manteca vegetal, con 55,2% del valor; grasas y aceites vegetales aparte de la manteca, con el 35,8% del valor; grasas y aceites animales, con el 1,3% del valor; y aceites vegetales para uso en la fabricación de cosméticos, con el 6,1% del valor. Estos últimos fueron aceites de palta, almendra, sésamo y jojoba.

Depósitos, cisternas y recipientes similares para cualquier materia, de fundición, hierro o acero, con capacidad superior a 300 litros, sin dispositivos mecánicos ni térmicos: Las importaciones de estos productos crecieron en 259% durante el 2004, alcanzando USD 2,2 millones. El 66,3% de este valor fue por la compra de estanques de acero, mientras el 22,7% fue por la compra de silos de acero. El valor restante fue por la compra de contenedores de transporte, cajas metálicas, y otros productos.

Sellos, timbres fiscales, y semejantes; papel timbrado; billetes de banco: El crecimiento de 221% que experimentaron estas importaciones correspondió mayormente a compras de licencias de software provenientes de EE.UU., que sumaron USD 1,6 millones.

Redes de mallas anudadas, fabricadas con cordeles, cuerdas o cordajes; redes confeccionadas para la pesca y demás redes de materia textil: Chile importó USD 1,7 millones de estos productos desde EE.UU. en el año, logrando crecimiento de 214%. Un 26,2% de las compras fueron redes para la pesca; un 43,4%, otros tipos de redes usadas en la industria de la pesca; y un 9,6%, redes transportar alimentos.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones entre USD 2,5 millones y USD 7,5 millones

En las 10 categorías de importaciones desde EE.UU. de entre USD 2,5 millones y USD 7,5 millones durante el 2004 con mayor crecimiento, hay una fuerte presencia de productos químicos (amoniaco anhidro, sulfuro de sodio, amino ácidos y oxicluros). También aparecen dos categorías de productos textiles: tejidos de lana y pelo fino, y napas para neumáticos. Las compras de condensadores eléctricos, aparatos de radar, papel autocopia y barcos también experimentaron crecimiento alto.

Exportaciones a EE.UU. entre USD 2,5 millones y USD 7,5 millones con mayores aumentos porcentuales, año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en % 03-04	Cambio en Valor 03-04
		En Dólares			
2814	Amoniaco anhidro o en disolución acuosa	3.103.721	8.100	38218%	3.095.621
2830	Sulfuros y polisulfuros	5.960.387	512.109	1064%	5.448.278
8532	Condensadores eléctricos fijos, variables o ajustables	6.746.182	704.247	858%	6.041.935
5112	Tejidos de lana peinada o pelo fino peinado	3.008.572	920.354	227%	2.088.218
8526	Aparatos de radar, radionavegación o radiotelemando	5.039.997	1.792.764	181%	3.247.233
4809	Papel carbón, papel autocopia y demás papeles de copiar o transferir, en rollos o hojas	3.861.523	1.584.906	144%	2.276.617
5902	Napas tramadas para neumáticos fabricadas con hilados de alta tenacidad de nailón, poliéster o rayon viscosa	4.159.127	1.802.236	131%	2.356.891
8903	Yates y demás barcos y embarcaciones de recreo o deporte; botes de remo y canoas	4.790.507	2.134.957	124%	2.655.550
2922	Compuestos de químicos orgánicos aminados con funciones oxigenadas	3.570.547	1.721.853	107%	1.848.694
2827	Cloruros, oxicluros e hidroxicluros; bromuros y oxibromuros; yoduros y oxyoduros	2.672.390	1.385.195	93%	1.287.195

Amoniaco anhidro o en disolución acuosa: Durante el 2004, Chile importó USD 3,1 millones en amoniaco anhidro para uso industrial desde EE.UU., registrando un crecimiento de 38.218% por sobre el valor importado en el 2003.

Sulfuros y polisulfuros: Estas importaciones crecieron en un 1.064% en el año 2004 comparado con el 2003. El 99,7% de ellas fue de ácidos de sulfuro de sodio (sulphidrato) en disolución acuosa, para uso industrial o en la minería. Bajo el TLC, el arancel sobre este producto se reduce en un cuarto anualmente, hasta llegar a cero en el 2007.

Condensadores eléctricos fijos, variables o ajustables: Las importaciones de estos productos crecieron en un 858% durante el 2004, alcanzando USD 6,7 millones, el mayor valor de las 10 categorías de entre USD 2,5 y 7,5 millones con mayor crecimiento en el año. Condensadores eléctricos son usados con equipos eléctricos para corregir la cantidad de electricidad sustraída del sistema eléctrico, cuando se sustrae más de lo que necesitan los equipos para funcionar.

El 61,4% del valor importado en esta categoría fue por la compra de condensadores fijos electrolíticos de aluminio, mientras el 33,1% fue por la compra de condensadores fijos para uso en circuitos de 50/60 Hz y una capacidad de 0,5 kilovar o más. El 1,2% del valor fue por la compra de partes de estos aparatos.

Tejidos de lana peinada o pelo fino peinado: Estas importaciones desde EE.UU. crecieron en 227% durante el año 2004, sumando USD 3,0 millones. Un 74,4% de las compras fueron de tejidos de lana; un 19,3%, tejidos de pelo de camello; y un 6,3%, tejidos de cachemira.

Se destaca el crecimiento de exportaciones chilenas de chaquetas, pantalones y trajes de lana y pelo fino hacia EE.UU. en la sección "Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Exportaciones sobre USD 7,5 millones" de este informe (páginas 22-24), señalando un posible complemento entre las importaciones de estos insumos y la exportación de confecciones textiles terminadas.

Aparatos de radar, radionavegación o radio-telemando: Chile importó USD 5,0 millones en estos productos de EE.UU. en el 2004, con un crecimiento de 181% sobre el 2003. Un 84,9% de este valor correspondió a aparatos de radio-navegación; un 9,3%, a aparatos de radio-telemando 9,3%; y un 5,8%, a aparatos de radar.

Papel carbón, papel autocopia y demás papeles de copiar o transferir, en rollos o hojas: Estas importaciones crecieron en 144%, a USD 3,9 millones, y papel auto-copia representó el 99,3% de su valor.

Yates y demás barcos y embarcaciones de recreo o deporte; botes de remo y canoas: Chile importó USD 4,8 millones de barcos para recreo o deporte desde EE.UU. en el 2004, un 124% mayor que en el 2003. Las compras de barcos de motor excepto los de motor fueraborda, para recreo, sumaron USD 2,8 millones y 58,7% del valor total e incluyeron lanchas y otros barcos. Las compras de barcos de motor fueraborda y sus accesorios y partes sumaron USD 556 mil y 11,6% del total; las de barcos de vela, USD 553 mil y 11,5% del total; y las de *kyaks*, 118 mil y 2,5% del total.

Napas tramadas para neumáticos, fabricadas con hilados de alta tenacidad: Las importaciones de estos productos crecieron en 131% durante el 2004, alcanzando USD 4,2 millones. Del total, las napas fabricadas con hilados de poliéster representaron el 56,8% del valor, y aquellas fabricadas con hilados de nailon u otros poliamidas, el 43,2%.

Compuestos de químicos orgánicos aminados con funciones oxigenadas: Chile importó USD 3,6 millones de estos compuestos químicos desde EE.UU. en el 2004, con un crecimiento del 107% por sobre el año anterior. Los principales productos importados fueron amino ácidos como aditivos alimenticios y para otros usos, con el 67,0%; trietanolamina y sus sales con el 7,7%; y dietanolamina y sus sales con el 6,3%.

Cloruros, oxiclорuros e hidroxiclорuros; bromuros y oxibromuros; yoduros y oxiyoduros: Estas importaciones fueron mayormente de oxiclорuros e hidroxiclорuros usados en la fabricación de desodorantes y otros cosméticos, con el 79,7%. También hubo participación de cloruros de aluminio (para la fabricación de cosméticos, la fabricación de adhesivos, la industria del papel, y usado como catalizador inorgánico), de cobalto (para la fabricación de neumáticos), de cinc, de calcio (para uso industrial), de litio (para limpiar maquinaria) y otros cloruros utilizados en la industria de cosméticos y en laboratorios. Adicionalmente, hubo importaciones de yoduro cuproso para uso en la industria de caucho y para uso química-industrial. En total, las importaciones en esta categoría crecieron en 93% y alcanzaron USD 2,7 millones.

Mayores Aumentos Porcentuales en Categorías con Importaciones sobre USD 7,5 millones

Las importaciones desde EE.UU. sobre USD 7,5 millones con mayor crecimiento en el 2004 incluyen algunas de las 10 categorías de importaciones con mayor valor: los aceites de petróleo y las turbinas a gas. Un producto relativamente nuevo en las importaciones desde ese país, los concentrados de molibdeno, experimentaron crecimiento excepcional. Los vehículos para usos especiales, los tractores, y los aviones tuvieron un crecimiento fuerte, y mostraron la importancia de vehículos de transporte en las importaciones chilenas desde EE.UU., considerando que los vehículos automóviles para pasajeros y de carga están entre las 10 mayores importaciones. Los abonos que aparecen en esta sección son la undécima importación en términos de valor. Aquí están presentes dos categorías de la industria del papel con altos valores y crecimiento: papel y cartón para reciclar, y papel y cartón *kraft*. Finalmente, las compras de carbón a EE.UU. crecieron de manera significativa.

Importaciones desde EE.UU. entre USD 7,5 millones y USD 12,5 millones con mayores aumentos porcentuales, año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en % 03-04	Cambio en Valor 03-04
		En Dólares			
2613	Minerales de molibdeno y sus concentrados	11.075.635	2.647	418322,2%	11.072.988
2701	Hullas, briquetas, ovoides obtenidos del carbón	29.008.267	3.469.485	736,1%	25.538.782
4707	Papel o cartón para reciclar	14.409.538	2.088.939	589,8%	12.320.599
2710	Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto aceite crudo, incluyendo gasolina, gas oil, diesel oil, fuel oil, etc.	282.792.805	56.946.154	396,6%	225.846.651
4804	Papel y cartón kraft, sin estucar ni recubrir, en rollos o en hojas	25.046.652	6.015.117	316,4%	19.031.535
8411	Turbo reactores, turbopropulsores y demás turbinas a gas	62.642.283	15.230.073	311,3%	47.412.210
8701	Tractores	24.495.413	5.987.635	309,1%	18.507.778
8802	Aeronaves a motor	9.632.586	2.823.876	241,1%	6.808.710
3102	Abonos minerales o químicos, nitrogenados	14.174.152	4.684.936	202,5%	9.489.216
8705	Vehículos automóviles para usos especiales	21.685.353	7.459.649	190,7%	14.225.704

Minerales de molibdeno y sus concentrados: Estas importaciones desde EE.UU. – consistiendo específicamente en concentrados de molibdeno no tostados – alcanzó crecimiento impresionante en el año 2004, de USD 2.600 en el año 2003 a USD 11,1 millones este año. Se ubicaba en el lugar 963° en las importaciones en el 2003, y en el lugar 66° en el 2004. Las exportaciones chilenas de minerales de molibdeno a EE.UU. también experimentaron crecimiento significativo en términos de valor y volumen, posiblemente señalando mayor demanda por estos productos a nivel mundial. A diferencia de las exportaciones estadounidenses, un 41,2% de las chilenas fueron concentrados tostados.

Hullas, briquetas, ovoides obtenidos del carbón: En el año 2004, Chile importó 736% más de estos productos desde EE.UU. que en el 2003, por un total de USD 29,0 millones. El 82,5% de las importaciones fueron de carbón aparte de antracitas y hulla bituminosa, y el 16,8% fueron de hulla bituminosa para uso térmico.

Papel o cartón para reciclar: En esta categoría, las compras desde EE.UU. crecieron en 590% durante el 2004, alcanzando USD 14,4 millones. Papel y cartón corrugado representaron el 39,2% del total, desperdicios y desechos de papel sin clasificar representaron el 35,0%, y desperdicios y desechos de cartón sin clasificar, el 12,4%.

Papel y cartón kraft, sin estucar ni recubrir, en rollos o en hojas: Chile importó 316% más de estos productos desde EE.UU. en el 2004 que en el 2003, y las compras sumaron USD 25,0 millones. Los dos productos principales dentro del grupo fueron *kraft liner* sin blanquear, por 58,8% del valor total, y *kraft liner* blanqueado, por 39,9%.

Tractores: Las importaciones de tractores en el 2004 consistieron en tractores de carretera para semi-remolques con motor diesel de potencia superior a 200 hp, por el 84,1% de su valor, y otros tractores para utilizar en la industria forestal, por el 10,3% de su valor, además de algunos tractores agrícolas y para otros usos. Esta categoría creció en 309% con respecto al 2003, sumando USD 24,5 millones.

Aeronaves a motor: Empresas chilenas compraron USD 9,6 millones en aeronaves con origen estadounidense en el 2004, un aumento de 241% por sobre el 2003. El 66,1% de estos fueron aviones con una capacidad de hasta 8 personas y con un peso entre 2.000 y 15.000 kilos, y el 13,6% fueron aviones pesando más de 15.000 kilos.

Abonos minerales o químicos, nitrogenados: Importaciones de estos insumos agrícolas crecieron en 203% a USD 14,2 millones en el 2004, y fueron compuestos en un 99,7% por urea. Este fue uno de los pocos productos que no recibió una eliminación inmediata de su arancel bajo el TLC, y éste se reduce en un cuarto cada año hasta llegar a cero en el 2007. Por lo tanto, pagó un arancel del 4,5% en el 2004. La fuerte actividad agrícola en Chile aumentó la demanda para este producto de EE.UU. durante el año.

Vehículos automóviles para usos especiales: Estas importaciones crecieron en 192%, alcanzando USD 21,7 millones en el 2004. El 55,8% de su valor fue en compras de camiones para transportar hormigón; un 12,0%, compras de camiones grúa; y un 4,6%, compras de automóviles barredores de calle. Otros productos importados en montos inferiores incluyeron camiones lubricadores para trabajo en minas, camiones mezcladores de nitratos, y camiones recolectores de basura.

Categorías con Aumento Infinito

Setenta y uno de las categorías de productos importados desde EE.UU. durante el año 2004 no fueron importados desde ese país en el 2003. Aquí se analizan las categorías sobre USD 60.000 (el límite inferior para productos "pyme").

Importaciones con aumento infinito año 2004		
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB en dólares
2303	Residuos de la industria del almidón, desperdicios de la industria azucarera, desperdicios de cervecería o de destilería	4.592.654
3602	Explosivos preparados, excepto la pólvora	125.000
1803	Pasta de cacao	99.278
7213	Alambrón de hierro o acero sin alear	72.357
2401	Tabaco en rama o sin elaborar	51.334

Residuos de la industria del almidón, desperdicios de la industria azucarera, desperdicios de cervecería o de destilería: De los USD 4,6 millones de productos importados en esta categoría, el 94,2% correspondió a residuos de la industria del almidón, y el 5,8%, a heces y desperdicios de cervecería o de destilería.

Explosivos preparados, excepto la pólvora: Las importaciones en esta categoría durante el 2004 fueron de explosivos para demolición, para uso en la minería, y sumaron USD 125.000. Su arancel será eliminado gradualmente durante un período de 4 años; en el 2004 se situó en 4,5%.

Pasta de cacao: Los USD 99 mil importados en esta categoría correspondieron a pasta de cacao sin desgrasar.

Alambrón de hierro o acero sin alear: Estas importaciones consistieron en alambrón de acero de fácil mecanización (*free-cutting steel*), por un total de USD 72 mil.

Tabaco en rama o sin elaborar: Tabaco desnervado fue importado desde EE.UU. en USD 51 mil durante el año.

Principales disminuciones

Importaciones desde EE.UU. sobre USD 1 millón con mayores disminuciones porcentuales año 2004					
Código Aduanero	Descripción de Categoría	FOB 2004	FOB 2003	Cambio en % 03-04	Cambio en Valor 03-04
		En Dólares			
1006	Arroz	61.133	2.711.803	-97,7%	-2.650.670
8405	Generadores de gas pobre (gas de aire) o de gas de agua; generadores de acetileno y generadores similares de gases por vía húmeda	128.270	1.575.830	-91,9%	-1.447.560
1001	Trigo y morcajo (tranquillon)	7.258.055	38.853.319	-81,3%	-31.595.264
5201	Algodón sin cardar ni peinar	3.075.369	11.471.913	-73,2%	-8.396.544
8439	Máquinas y aparatos para la fabricación de pasta de materias fibrosas celulósicas o para la fabricación o acabado de papel o cartón	2.841.588	10.545.209	-73,1%	-7.703.621
2829	Cloratos y percloratos; bromatos y perbromatos; yodatos y peryodatos	1.066.747	3.420.193	-68,8%	-2.353.446
2924	Compuestos con función carboxiamida; compuestos con función amida del ácido carbónico	1.633.136	3.865.578	-57,8%	-2.232.442
9009	Aparatos de fotocopia por sistema óptico o de contacto, y aparatos de termocopia	4.646.551	10.343.594	-55,1%	-5.697.043
8527	Aparatos receptores de radiotelefonía, radiotelegrafía o radiodifusión, combinados en la misma envoltura con grabador o reproductor de sonido, o con reloj	769.788	1.628.366	-52,7%	-858.578
7306	Los demás tubos y perfiles huecos (soldados, remachados, grapados o con los bordes aproximados), de hierro o acero	1.018.145	2.147.875	-52,6%	-1.129.730

Al igual que con las exportaciones, las razones detrás de estas disminuciones en importaciones desde EE.UU.: pérdida de un cliente, menor demanda en Chile; o menor interés en exportar a Chile, cuando un exportador estadounidense haya encontrado un precio o condiciones de venta más interesantes en otros mercados.

Los productos estadounidenses más afectados por una pérdida de participación en el mercado chileno y una contracción en sus ventas fueron los siguientes. Las importaciones de compuestos químicos con función carboxiamida y las con función amida del ácido carbónico desde EE.UU. tuvieron un comportamiento bastante distinto que aquellas desde el resto del mundo; las desde EE.UU. se contrajeron en 57,8%, mientras las desde otros países mundo crecieron en un 65,0%. El producto más afectado fue aspartame. Las importaciones de aparatos receptores de radiotelefonía, radiotelegrafía o radiodifusión experimentaron una situación semejante, cuando las importaciones desde EE.UU. bajaron en 52,7% pero las desde el mundo subieron en 4,4%. Adicionalmente, durante el año las compras de algodón desde el resto del mundo aumentaron en un 90,5%, pero aquellas desde EE.UU. se redujeron en 73,2%, y las compras de aparatos de fotocopia desde otros países crecieron en un 135,3%, mientras las de EE.UU. bajaron en un 55,1%.

Mirando los otros productos agrícolas que más disminuyeron en el 2004, las importaciones chilenas de arroz desde EE.UU. disminuyeron en 97,7%, mientras aquellas desde el resto del mundo lo hicieron en un 17,0%. Las importaciones de trigo desde el resto del mundo también disminuyeron durante el 2004, cayendo en un 11,9%, mientras las desde EE.UU. cayeron en un 81,3%.

Al igual que con esos productos, las importaciones chilenas totales de cuatro otras categorías mostrados aquí se contrajeron durante el año 2004, mostrando una menor demanda de parte de compradores chilenos. Las importaciones de generadores de gas

pobre y generadores semejantes desde el resto mundo disminuyeron en un 72,2%, mientras las desde EE.UU. lo hicieron en un 91,9%; y las importaciones de tubos y perfiles huecos misceláneos de hierro o acero bajaron en 88,4%, cuando las desde EE.UU. lo hicieron en 52,6%.

Las importaciones de máquinas para la fabricación de celulosa, papel o cartón, sin incluir EE.UU., disminuyeron en un 89,2%, y aunque aquellas desde EE.UU. también bajaron en 73,1%, este país aumentó su participación de mercado, subiendo de un 3,8% en el 2003 a un 8,2% en el 2004. EE.UU. también incrementó su participación de mercado en las compras chilenas de cloratos, bromatos e yodatos, de 80,9% en el 2003 a 85,1% en el 2004, en medio de una reducción generalizada del 70,4% en estas compras desde el mundo.

Las tablas en este estudio fueron elaboradas sobre la base de estadísticas de Aduanas de Chile

